

IL PRIMO PERIODICO ITALIANO DI VITERIA E BULLONERIA / THE FIRST ITALIAN FASTENER MAGAZINE

# ITALIAN FASTENERS



Spedizione in A.P. - 70% Filiale di Milano

SINCE 1952

# A story of excellence in fasteners

Plants and branches in 32 locations in Europe, the Americas, and India, 16 manufacturing plants, over 4.000 employees worldwide, more than 145 international patents, and over 70 years of history... ONE COMPANY.



[www.grupfontana.it](http://www.grupfontana.it)

# Spigolatura

*Odds and Ends*

## AUTO... MA QUALE?

**A** livello mondiale, il settore economico che sta soffrendo di più, sicuramente, è quello dell'auto e le ragioni sono molteplici.

Proviamo quindi ad evidenziarle.

Al primo posto bisogna sicuramente mettere il sempre esistente cattivo rapporto fra auto e città.

"Come facciamo a vivere tutti assieme nelle nostre città - è la domanda che si pone l'architetto Mario Cucinella, founder & design director di MCA - Mario Cucinella Architects - se la struttura urbana è la stessa da secoli ma nel frattempo l'abbiamo riempita di monopattini, biciclette, bus e soprattutto di auto piccole e grandi.

Per ridurre le emissioni di CO<sub>2</sub> bisogna quindi fare delle scelte radicali."

E quali sono queste scelte radicali quando il più delle volte nei piani urbanistici l'auto non viene considerata; prova ne è che molte case e soprattutto molti appartamenti di città non hanno né un posto macchina e tantomeno un box.

In questa giungla urbana, molto spesso, l'auto cessa di essere una soluzione per la mobilità per diventare un serio problema per il suo utilizzo.

Un altro punto critico, per il mercato dell'auto, è che fino a pochi anni addietro l'acquisto di un'auto non solo era una gioia e un appagamento sociale ma anche una facile scelta. Si poteva decidere di acquistare una macchina o con motore a benzina o con motore diesel, mentre oggi la scelta è diventata complessa ed articolata fra un gran numero di opzioni di motorizzazione: benzina, diesel, gas, elettrico, ibrido, idrogeno e forse altro. La conseguenza è che molti consumatori non ben determinati nella scelta rimandano l'acquisto con varie conseguenze.

Ad esempio, il mercato dell'auto elettrica sta subendo, in Europa, un brusco rallentamento che si potrebbe addirittura definire un crollo.

Le immatricolazioni di auto nei paesi Ue, Efta e Regno Unito sono state pari a 755.717, il 16,5% meno rispetto allo stesso mese del 2023 ma L'Acea, l'Associazione dei Costruttori Europei, segnala il pesante calo delle elettriche, un meno 36% in agosto che diventa meno 44% se si considera tutta l'Unione Europea, con Germania che registra un ribasso del 27,8%, seguito dalla Francia con meno 24,3% e al terzo posto l'Italia con meno 13,4%.

Le ragioni di questo calo delle vendite delle auto elettriche vanno ricercate su diversi fronti: si parte dagli alti prezzi dell'energia e delle batterie, per le quali l'industria europea sta lavorando per abbassare i costi di produzione, fino alla questione delle infrastrutture che tardano a soddisfare la crescente domanda.

Secondo le stime di Acea i punti di ricarica dovrebbero aumentare a una velocità otto volte maggiore per stare al passo con la transizione elettrica.

D'altra parte le case produttrici continuano ad investire grandi somme in ricerca e sviluppo: 73 miliardi di euro solo nel 2023, 14 miliardi in più rispetto al 2022, ma il mercato a



## A CAR... BUT WHICH ONE?

*The economic sector suffering more than all others on a worldwide level is the automotive industry and for many reasons.*

*We're going to try and highlight them.*

*At the top of this list, without doubt, is the always poor relationship between cars and cities.*

*"How can we all live together in our cities - wonders architect Mario Cucinella. He is the founder & design director of MCA - Mario Cucinella Architects - if the urban fabric has been the*

*same for centuries but in the meantime we have filled it with scooters, bicycles, buses and, more importantly, with cars of all sizes.*

*"So, we must make some radical decisions to reduce CO<sub>2</sub> emissions."*

*And what are these radical decision since most of the time cars are not considered in urban plans; this is clear because many houses and especially many city flats don't have a parking space or even a garage.*

*A car often ceases to be a solution for mobility in this urban jungle and becomes a serious problem to be able to use it. Another critical point for the car market is that up to a few years ago buying a car was not only a joy and an indication of social standing but also an easy choice.*

*It was possible to decide whether to buy a car with a petrol or diesel engine, while now the choice has become complex and divided into a large number of engine types: petrol, diesel, gas, electric, hybrid, hydrogen and probably others. The result is that many consumers unsure of their choice put off purchasing with various consequences.*

*For example, the electric car market is witnessing a sharp slowdown in Europe that could even result in a collapse.*

*The registration of cars in EU and EFTA countries and the United Kingdom totalled 755,717, a 16.5% drop compared to the same month of 2023, but Acea, the European Automobile Manufacturers' Association, reports a strong decrease of electric cars, 36% lower in August which becomes 44% if all of the European Union is considered, with Germany reporting a 27.8% drop, followed by France with 24.3% and Italy in third place with 13.4%.*

*The reasons for this drop in electric cars can be found in various sources: starting from the high prices of energy and batteries, for which the European industry is working to lower production costs, up to the issue of infrastructures which are slow to meet the growing demand.*

*According to Acea estimates, charging points should increase at a speed of eight times higher to keep up with the electric vehicle transition.*

*On the other hand, car makers continue to invest major sums in research and development: 73 billion euro only in 2023, 14 billion more than in 2022, but the market is not responding as expected to this effort.*

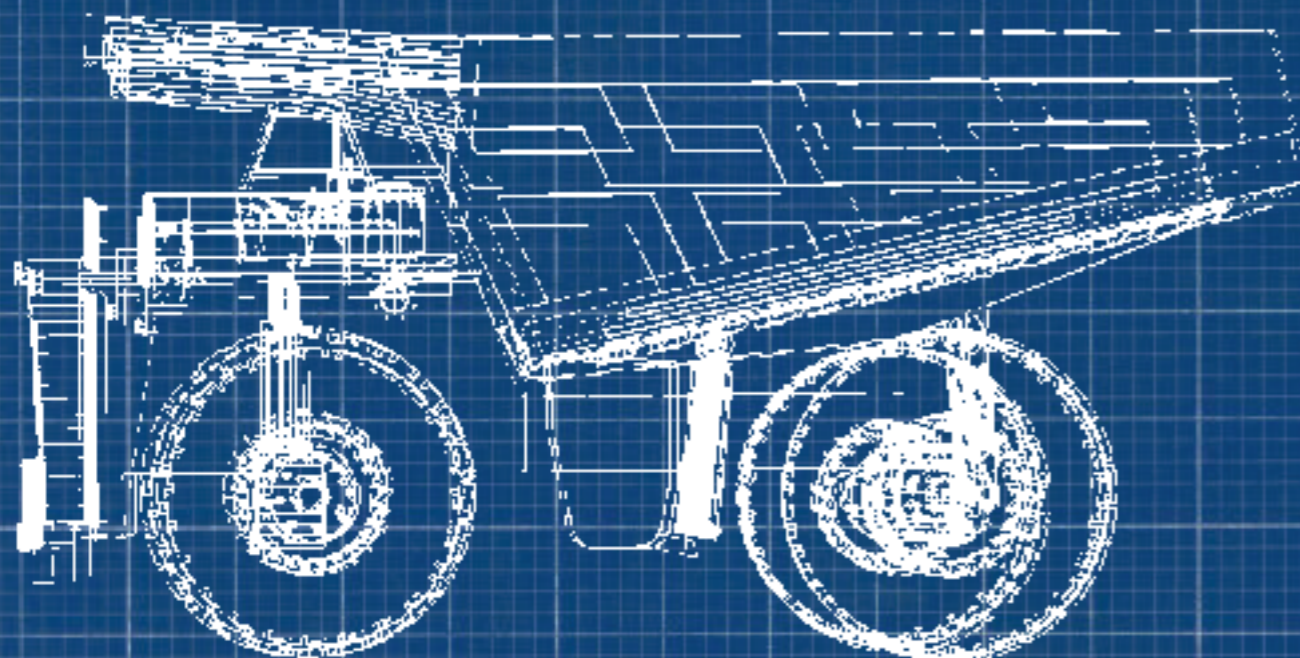
*The current reason is likely that the car is becoming less and less an object of desire especially for the younger generation.*

*Fewer and fewer young people consider car ownership as*



SINCE 1950

DISC SPRINGS ADVANCED TECHNOLOGY



BIG MINING DUMP TRUCK

"ORIGINAL FAIRE" DISC SPRINGS  
ARE INSIDE.....

fronte di tali sforzi non risponde come previsto.

Forse la ragione attuale è che l'auto sta diventando sempre meno l'oggetto del desiderio soprattutto per le giovani generazioni.

Infatti, sempre meno sono i giovani che considerano l'auto di proprietà uno status symbol e quindi preferiscono utilizzare altre soluzioni che ritengono più ecologiche.

Stando ai risultati di una recente ricerca i due terzi del campione dice di aver abbandonato l'uso di mezzi più inquinati, il 33% opta, quando possibile, per il servizio pubblico, il 19% preferisce muoversi direttamente a piedi, il 13% utilizza la bicicletta o i monopattini mentre il 4% sta sperimentando altre forme di micro mobilità elettrica come l'hoverboard o il monowheel, infine il 31% invece continua a prediligere i classici veicoli a motore come le auto, le moto e i motocicli. Comunque, il calo della domanda di automobili non affligge solo i concessionari che vedono aumentare le giacenze dell'inventario ma dovrebbe preoccupare anche il grosso settore dell'indotto; invece, le 29 mila imprese italiane del settore sono ottimiste nelle loro previsioni per il futuro.

La scadenza del 1° gennaio 2035, che prevede il definitivo passaggio all'elettrificazione dell'auto UE, non pare per il momento incidere sui modelli di business degli operatori del settore.

Anche perché, dopo quella data, le auto a motore endotermico già in strada potranno comunque continuare a circolare. Gli imprenditori sono semmai preoccupati dalla concorrenza proveniente dai paesi emergenti, primo fra tutti la Cina, ritenuti dai più il principale ostacolo alla crescita.

Nel contesto del aftermarket, il settore del fastener, molto legato all'industria dell'auto, segue quindi con grande attenzione le dinamiche che coinvolgono il mercato della mobilità. In questa circostanza una meritoria e importante iniziativa è stata promossa dalla "Brugola OEB Industriale SpA" una delle imprese leader del fastener italiano: Socio Ordinario e fondatore dell'UPIVEB.

Presso il Palazzo Cusani in Milano, il 7 ottobre c.a. si terrà un evento dal titolo "Mobilità del futuro: Percezioni, Sfide e Prospettive".

Nel contesto di tre tavole rotonde verranno discussi i seguenti temi:

- Scelta tra veicoli elettrici, ibridi e tradizionali; incentivi e regolamenti; Educazione e consapevolezza del consumatore.
- Transizione all'elettrico nell'industria automotive: sfide, opportunità e vantaggi
- Il futuro della mobilità: prospettive e innovazioni

I Relatori saranno:

- **Sen. GianMarco Centinaio** – Vicepresidente del Senato
- **Ass. Guidi Guidesi** – Assessore allo sviluppo economico Regione Lombardia
- **Michele Crisci** – Amministratore Delegato Volvo Car Italia e Presidente Unrae – Unione Nazionale Rappresentanti Autoveicoli Esteri
- **GianMarco Giorda** – Direttore Generale Anfia
- **On. Luca Toccalini** – Parlamentare componente commissione attività produttive
- **Ass. Andrea Tronzano** – Ass. Bilancio, finanze e programmazione economica e finanziaria, Sviluppo delle attività produttive: industria, artigianato, Pmi e imprese cooperative, Internazionalizzazione e attrazione investimenti Regione Piemonte.
- **Prof. Sergio Savaresi** – Responsabile Dipartimento di elettronica Politecnico di Milano
- **Fabio Pressi** – Presidente Motus – e ed Amministratore Delegato e Presidente A2A E-mobility
- **Jody Brugola** – Presidente Brugola OEB Industriale S.p.A.

a status symbol and thus prefer to use other solutions that they deem more ecological.

Based on the results of a recent study, two thirds of the sample stated they have abandoned the use of more polluting means, 33% choose, when possible, to use public transportation, 19% prefer to just walk, 13% use a bicycle or scooter while 4% is trying other forms of micro electric mobility such as hoverboards or monowheels, lastly 31% continue to prefer classic vehicles with engines such as cars, motorcycles and motorbikes.

However, the drop in demand for cars does not just affect dealers who continue to witness increases in unsold stock. It should also worry the large sector of satellite industries; instead, the 29,000 Italian companies of the sector are optimistic in their forecasts for the future.

The 1 January 2035 deadline for the final change to electric cars for the EU, has not seemed to have any effect for the moment on the business models of industry operators.

In part this is due to the fact that internal combustion engine cars already in use may continue to circulate after that date. If anything, entrepreneurs are concerned by competition coming from emerging countries, with China leading the pack, considered by most to be the main obstacle to growth.

In the aftermarket context, the fastener sector, greatly tied to the automotive industry, is carefully following the changes that involve the mobility market.

In this circumstance a commendable and important initiative has been promoted by "Brugola OEB Industriale SpA" a leading Italian fastener company. Ordinary Shareholder and founder of UPIVEB.

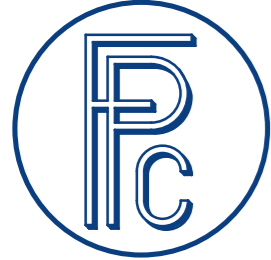
At Palazzo Cusani in Milan, on 7 October an event will be held entitled "Mobility of the future: Perceptions, Challenges and Prospects".

Three round tables will be held to discuss the following topics:

- Choosing an electric, hybrid or traditional vehicle; incentives and regulations; Consumer education and awareness.
- Transition to electric in the automotive industry: challenges, opportunities and advantages
- The future of mobility: prospects and innovations.

The Speakers will include:

- **Sen. GianMarco Centinaio** – Vice President of the Senate
- **Ass. Guidi Guidesi** – Council Member for economic development Region of Lombardy
- **Michele Crisci** – CEO of Volvo Car Italia and President of Unrae – Unione Nazionale Rappresentanti Autoveicoli Esteri (association of foreign car makers operating in Italy)
- **GianMarco Giorda** – General Manager of Anfia
- **The Honourable Luca Toccalini** – MP and member of the Commission for production activities
- **Ass. Andrea Tronzano** – Council Member for the Budget, finances and economic and financial planning, Development of production activities: industry, artisanship, SMEs and cooperatives, internationalisation and attraction of foreign investments.
- **Prof. Sergio Savaresi** – Head of the Electronics Department Politecnico University of Milan
- **Fabio Pressi** – Chairman of Motus – and CEO and Chairman of A2A E-mobility
- **Jody Brugola** – Chairman of Brugola OEB Industriale S.p.A.



# FRATELLI PIROVANO



FRATELLI PIROVANO S.P.A.

Via S. Francesco D'Assisi 1 - Casatenovo - LC - Italia

Tel: 039 9204781

## Editoriale

### PIÙ EUROPA, MALGRADO TUTTO

**N**ell'ormai lontano febbraio 2024, i Leader di circa 20 settori industriali hanno presentato alla Presidente della Commissione Europea Ursula von der Leyen la "Dichiarazione di Antwerp". Questo importante documento conferma l'impegno al rinnovamento dell'Industria Europea nei confronti della UE ed elenca le esigenze più urgenti per rendere l'Europa competitiva, resiliente e sostenibile di fronte alla complessità delle attuali condizioni economiche. L'appello è stato lanciato con l'obiettivo di rivitalizzare il panorama industriale europeo, rafforzando i settori di base e garantendone la competitività, sostenibilità e resilienza nell'attuale contesto di forti cambiamenti politici.

La Dichiarazione è il risultato di uno sforzo congiunto per affrontare le sfide attuali e getta le basi per un rilancio degli investimenti industriali, segnando di fatto l'inizio del Green Deal europeo.

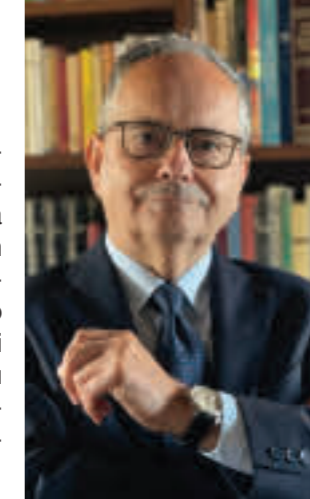
All'inizio di settembre, Mario Draghi ha presentato il "Rapporto sul futuro della competitività europea", un documento di fondamentale importanza per definire la strategia e le priorità dell'Unione Europea. Tale rapporto include, tra l'altro, raccomandazioni per colmare il divario di innovazione con gli Stati Uniti e la Cina, attuare un piano congiunto europeo per la decarbonizzazione e la competitività, aumentare la sicurezza e ridurre la dipendenza strategica.

Se approvato dal Consiglio Europeo di novembre, il "Rapporto sul futuro della competitività europea" costituirà la base per la realizzazione delle riforme necessarie e guiderà la Commissione nel corso del nuovo mandato per affrontare con successo le sfide attuali e future.

Nell'ultimo semestre, si è svolta una serie di tavoli di lavoro per definire le richieste concrete dei vari settori industriali e affrontare le sfide attuali.

In questo contesto si colloca la seconda riunione di "Antwerp Dialogue", tenutasi ad inizio luglio, sotto l'egida di Aegis Europe Industry Alliance, alleanza di oltre 25 Associazioni europee rappresentative dei maggiori settori industriali, di cui EIFI è Membro fondatore. All'evento hanno preso parte, tra gli altri, Denis Redonnet, Deputy Director General for Trade della Commissione, alcuni Membri del Parlamento Europeo, i Rappresentanti di quasi tutte le Associazioni membre di Aegis, e io stesso, per conto dell'EIFI.

Durante il dibattito abbiamo avuto l'opportunità di presentare il caso Fasteners, le difficoltà che le nostre Aziende, soprattutto le PMI, incontrano in un mercato dove le regole vengono spesso disattese e dove la over-capacity produttiva della Cina rappresenta, nu-



### "MORE EUROPE", DESPITE EVERYTHING

*In February 2024, leaders from around 20 industrial sectors presented the "Antwerp Declaration" to European Commission President Ursula von der Leyen. This important document renews the European industry's commitment to the EU and highlights the most urgent actions needed to make Europe competitive, resilient and sustainable amidst today's complex economic challenges.*

*A call was launched for revitalising Europe's industrial landscape by strengthening its core sectors and ensuring their competitiveness, sustainability and resilience in the face of ongoing political changes.*

*The Declaration represents a joint effort to address current challenges and serves as a foundation for reviving industrial investment, effectively marking the beginning of the European Green Deal.*

*At the beginning of September, Mario Draghi presented the "Report on the Future of European Competitiveness", a crucial document outlining the European Union's strategies and priorities. These include recommendations to close the innovation gap with the USA and China, implement a unified European plan for decarbonisation and competitiveness, increase security and reduce strategic dependency.*

*If the European Council approves the "Report on the Future of European Competitiveness" in November, it will lay the groundwork for implementing the necessary reforms and will guide the Commission to successfully tackle both current and future challenges during its new mandate.*

*Over the past six months, several discussion panels were held to define the specific requests from various industrial sectors and address the current challenges. This context set the stage for the second "Antwerp Dialogue" meeting held in early July, organised by the Aegis Europe Industry Alliance, which brings together more than 25 European associations representing key industrial sectors, with EIFI as one of its founding member.*

*This event was attended, among others, by Denis Redonnet, Deputy Director General for Trade of the European Commission, several Members of the European Parliament, representatives from nearly all Aegis member associations, and myself as the spokesperson for EIFI.*

*During the discussion, we had the opportunity to present the Fasteners Case, highlighting the challenges faced by our companies, particularly small and medium-sized enterprises (SMEs), in a market where rules are frequently ignored and where China's production overcapacity poses a significant barrier to fair trade and*



Illustration: Alessandro Vairo

## GLOBAL PRESENCE. LOCAL EXPERTISE.

Agrati is pushing the boundaries of electrification and digitization in the fasteners sector by leverage strong geographical footprint, diverse product range, valuable customer partnerships, unique people and strong commitment to sustainability and innovation.



SCAN TO DISCOVER MORE



meri alla mano, un impedimento al Fair Trade e, in un futuro molto vicino, una minaccia per la sopravvivenza di molte realtà industriali europee. Di seguito un estratto del documento conclusivo dei lavori:

*presents an imminent threat to the survival of many European industries, as supported by concrete data. Below is an excerpt from the meeting's concluding document:*

I partecipanti hanno convenuto che, se da un lato la politica commerciale dell'UE deve rimanere aperta, dall'altro deve anche diventare assertiva. L'UE deve bilanciare i tre pilastri della sua strategia di sicurezza economica: proteggere, promuovere e collaborare, e ha bisogno di una politica commerciale assertiva in grado di creare condizioni di parità, garantire l'accesso a materiali e tecnologie chiave e attrarre investimenti diretti esteri. Oltre a rafforzare il sistema commerciale globale basato su regole e ad aumentare la diversificazione delle relazioni commerciali dell'UE attraverso accordi commerciali e altri strumenti adeguati, gli strumenti di difesa commerciale (TDI) esistenti dovrebbero essere rafforzati in termini di processo ed efficacia.

*Participants agreed that while EU trade policy should remain open, it must also adopt a more assertive stance. The EU needs to balance the three pillars of its economic security strategy: protect, promote and cooperate. This includes implementing an assertive trade policy that creates a level playing field, secures access to essential materials and technologies and attracts foreign direct investment. Additionally, the EU must strengthen the global rules-based trading system and diversify its trade relations through agreements and other appropriate instruments. Existing trade defence mechanisms (TDI) also need to be enhanced in terms of process and effectiveness.*

La riunione ha offerto l'opportunità ai Partecipanti di esprimere preoccupazioni e formulare proposte, che riassumiamo di seguito:

- occorrono sia le metodologie per misurare la sovraccapacità, che gli strumenti per affrontare il problema;
- è stato evidenziato come, tra le misure di protezione adottate, la politica UE si concretizzi sistematicamente in dazi inferiori rispetto a quelli degli Stati Uniti, con conseguenti ricadute economiche sui settori interessati;
- è auspicabile che le procedure di difesa commerciale vengano riviste in un'ottica di semplificazione e ottimizzazione, al fine di attuare le misure più rapidamente;
- le discussioni sui veicoli elettrici costituiscono un indicatore importante della capacità e della volontà dell'UE di contrastare questa nuova minaccia alla competitività, ma anche della volontà della Cina di contribuire a un sistema commerciale più equilibrato;
- è imprescindibile invertire il trend in costante calo degli investimenti globali europei in ricerca e sviluppo, innovazione e sperimentazioni cliniche, che negli ultimi decenni ha fatto sì che altre regioni del mondo, come gli Stati Uniti e l'Asia, diventassero più attraenti per chi fa innovazione;
- sono state condivise esperienze e sfide legate all'attuazione degli strumenti di difesa commerciale e al mantenimento della parità di condizioni, nello specifico:
  - I. Elusione delle misure di difesa commerciale, che ne riducono o compromettono gravemente l'efficacia;
  - II. Affrontare le capacità produttive in eccesso economicamente irrazionali e non di mercato;
  - III. Non osservanza delle norme UE su alcuni prodotti importati, con relative alterazioni delle condizioni di mercato;
- è fondamentale che vengano adottate misure che garantiscano la resilienza e la diversificazione delle catene di approvvigionamento dell'UE;

*The meeting provided Participants with the opportunity to voice their concerns and make proposals, which are outlined below:*

- *both methodologies for measuring overcapacity and tools to tackle the issue are needed;*
- *it was emphasised that the protective measures adopted by the EU systematically result in lower tariffs compared to those in the United States, leading to economic repercussions for the affected sectors;*
- *there is a need to review trade defence procedures in order to identify opportunities for simplifying and optimising existing legislation, enabling quicker implementation of measures;*
- *discussions on electric vehicles serve as a key indicator of the EU's ability and willingness to confront this new threat to competitiveness, alongside China's desire to contribute to a more balanced trade system;*
- *it is imperative to reverse the steadily declining trend in Europe's global investment in research and development, innovation and clinical trials, which in recent decades has made other regions like the US and Asia more attractive to innovators;*
- *experiences and challenges related to implementing trade defence instruments and maintaining a level playing field were shared, specifically:*
  - I. *the circumvention of trade defence measures, which reduces or severely undermines their effectiveness;*
  - II. *the need to address economically irrational and non-market excess capacity;*
  - III. *Non-compliance with EU standards for certain imported products, resulting in distortions in market conditions;*
- *It is crucial to implement measures that ensure the resilience and diversification of EU supply chains;*
- *Concerns were raised regarding the Carbon Border Adjustment Mechanism (CBAM) and other sustainability issues. Although European industry and industryAll Europe support initiatives to mitigate climate change, a global level playing field is crucial. The*

- sono state espresse preoccupazione riguardo al meccanismo di adeguamento del carbonio alle frontiere (CBAM) e ad altre questioni in tema di sostenibilità: sebbene l'industria europea e la Federazione sindacale industriAll Europe sostengano iniziative volte a mitigare il cambiamento climatico, è essenziale garantire condizioni di parità a livello globale. Il CBAM si concentra sulle importazioni, ma serve urgentemente una soluzione efficace per le esportazioni. In caso contrario, i settori industriali orientati all'esportazione non saranno in grado di competere sui mercati dei paesi terzi, il che finirà per compromettere gli obiettivi climatici generali, che sono al centro dell'iniziativa CBAM.

Più in generale, i partecipanti hanno sottolineato l'importanza di garantire una maggiore coerenza tra politica commerciale, politica industriale e politica ambientale e di affrontare i processi burocratici imposti da diverse misure recentemente adottate, che mettono l'industria dell'UE in una situazione meno favorevole rispetto ai partner extra-UE.

Si è convenuto inoltre che il nuovo mandato dell'UE 2024-2029 debba agire rapidamente per garantire un futuro sostenibile all'industria e ai lavoratori dell'industria dell'UE.

La decisione assunta dalla Commissione Europea il 24 settembre di registrare i dati relativi alle importazioni di tutti i prodotti oggetto di indagini antidumping e antisubsidy va nella direzione auspicata in una delle richieste emerse durante il convegno. I tempi tecnici che intercorrono tra l'avvio delle indagini a seguito di denuncia e l'eventuale implementazione dei dazi sono lunghi e rappresentano spesso una finestra temporale nella quale si registrano significativi aumenti delle importazioni, rendendo di fatto inefficace l'adozione delle misure, per lo meno nel biennio successivo alla chiusura dell'indagine stessa. L'adozione della misura definita dalla Commissione lo scorso 24 settembre permetterà di evitare o comunque limitare tale anomalia.

Il cambiamento richiede in primis avere obiettivi chiari, partecipare al percorso assumendosi le proprie responsabilità, favorirlo, dialogare con i più scettici, perfino arrivare a compromessi, purché questi non mettano in discussione l'essenza stessa del cambiamento.

Quando si parla di competitività europea, la priorità è il completamento e il rafforzamento del mercato unico; occorre, cioè, creare sinergie che contrastino i troppi lacci e laccioli dei singoli Stati membri.

Non esiste infatti Paese in grado di fronteggiare da solo le sfide della competizione globale e della sicurezza.

Servirà dunque più Europa per prendere decisioni critiche e per implementare le azioni necessarie alla loro attuazione.

*CBAM focuses on imports, yet there is an urgent need for an effective solution for exports. Without this, export-oriented industries will struggle to compete in third-country markets, which will ultimately undermine the overall climate goals central to the CBAM initiative.*

*More broadly, participants highlighted the importance for greater coherence between trade, industrial and environmental policies. They addressed the bureaucratic burden imposed by several recently adopted measures, which disadvantage EU industries compared to non-EU competitors.*

*It was also agreed that the new 2024-2029 EU mandate must act quickly to secure a sustainable future for both EU industries and industrial workers.*

*The European Commission's decision on 24 September to register import data on all products subject to antidumping and antisubsidy investigations aligns with one of the requests raised during the conference. The technical delays between the start of an investigation following a complaint and the eventual imposition of duties are cumbersome and create a time window in*

*which imports surge, rendering the measures ineffective for up to two years after the investigation closes. The adoption of the measure defined by the Commission on 24 September will help prevent or at least limit this anomaly.*

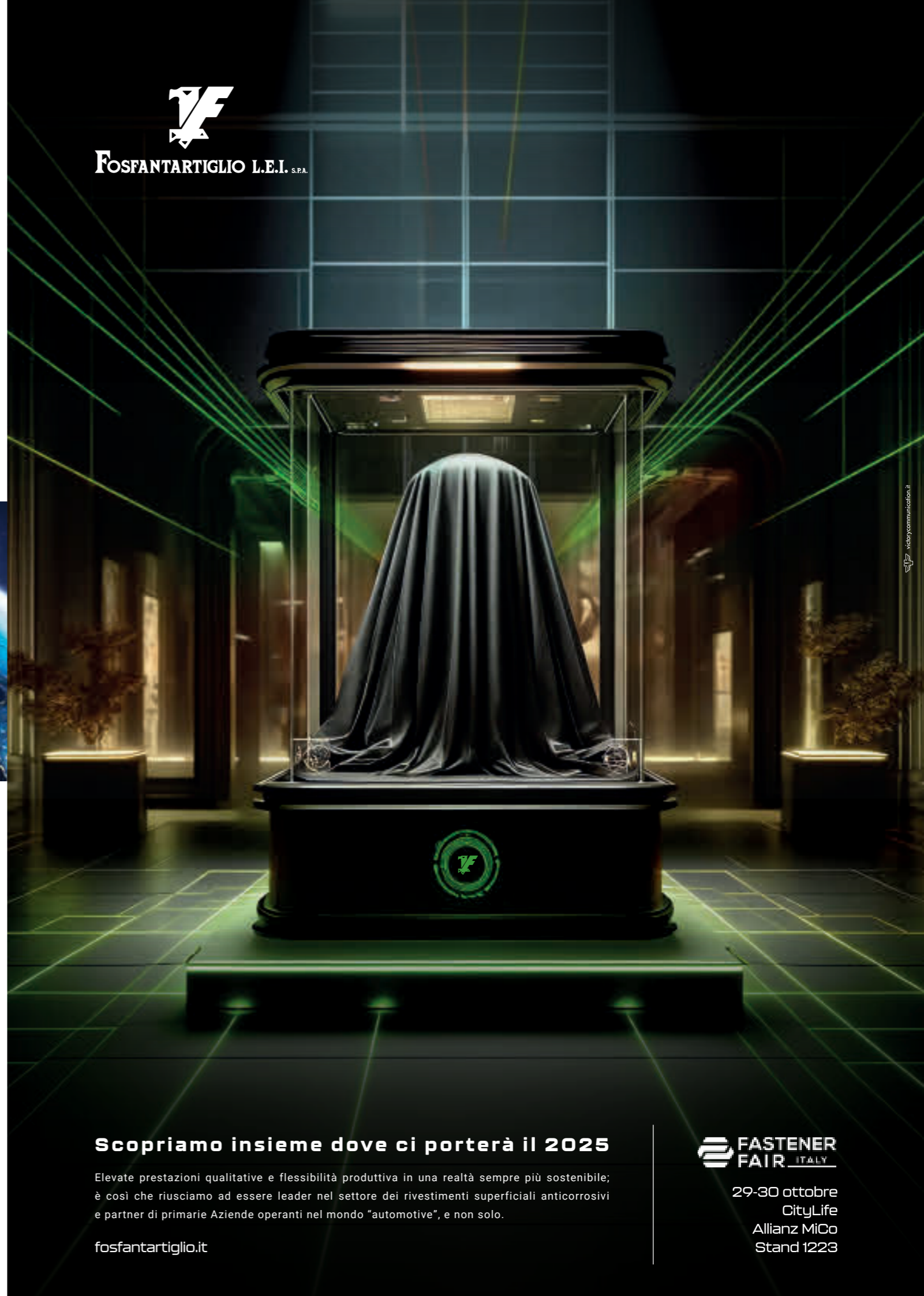
*Change begins with having clear objectives. It involves participating in the process, taking responsibility, supporting the initiatives, and engaging in dialogue with sceptics. This may even require reaching compromises, as long as they do not undermine the fundamental essence of change.*

*To ensure European competitiveness, the priority is to complete and strengthen the single market, fostering synergies that counteract the numerous constraints faced by individual Member States.*

*In fact, no individual country is able to face the challenges of global competition and security alone.*

*Thus, "More Europe" is needed to make critical decisions and implement the necessary actions.*

di/by Giorgio Donati  
Presidente UPIVEB  
UPIVEB President



## Scopriamo insieme dove ci porterà il 2025

Elevate prestazioni qualitative e flessibilità produttiva in una realtà sempre più sostenibile; è così che riusciamo ad essere leader nel settore dei rivestimenti superficiali anticorrosivi e partner di primarie Aziende operanti nel mondo "automotive", e non solo.

fosfantartiglio.it



29-30 ottobre  
CityLife  
Allianz MiCo  
Stand 1223

# ITALIAN FASTENERS

IL PRIMO PERIODICO ITALIANO DI VITERIA E BULLONERIA / THE FIRST ITALIAN FASTENER MAGAZINE



<b>Spicolatura</b> <i>Odds and Ends</i> di/by Marco A. Guerritore	1
<b>Editoriale</b> <i>Editoriale</i> di/by Giorgio Donati	5
<b>Sommario</b> <i>Summary</i>	10

## Annibale Viterie SpA: un fastener piemontese

*Annibale Viterie SpA: a Piedmontese Fastener*  
di/by Marco A. Guerritore

## Evento UPIVEB "Sostenibilità: le nuove Frontiere"

*UPIVEB Event "Sustainability: the new Frontiers"*

### EIFI CORNER

#### Notizie da EIFI

*News from EIFI*  
di/by Francesca Crisi

#### Focus Normazione

*Standardisation Focus*  
di/by Luca Panzeri - Marco Sargenti - Massimiliano Testa

### AMERICAN CORNER

#### Notizie dagli USA

*News from USA*  
di/by Laurence Claus

### BRAZILIAN CORNER

#### Notizie dal Brasile

*News from Brazil*  
di/by Sergio Milatias

### TAIWANESE CORNER

#### Notizie da Taiwan

*News from Taiwan*  
di/by News provided by Fastener World

## IN ANTICIPO SULLA REGOLAMENTAZIONE PER RIVESTIMENTI PIÙ ECOLOGICI

### NOF Metal Coatings presenta la gamma di finiture prive di PFAS

*AHEAD OF REGULATION FOR MORE ENVIRONMENTALLY FRIENDLY COATINGS*  
*NOF Metal Coatings Unveils PFAS-Free Topcoat Range*

12  
19  
27  
34  
40  
47  
53  
59

SETTEMBRE **N.93**

GROWER  
**TENKEEP®**  
ONE WASHER TEN KEEP



## MASTER PERFORMANCE, BOOST SAFETY



NEXT EVENT



OCT.  
29-30

### GROWER TENKEEP®: ONE WASHER TEN KEEP.

When extreme vibrations or dynamic loads threaten the performance of bolted joints, the unique design of Grower TenKeep® provides a flawless anti-loosening action.

Its secret? Two surfaces of different geometries, for defined and uniform friction conditions without damaging the bearing surface, even in the most challenging applications.

DISCOVER THE  
FULL RANGE



 **Growermetal**  
Around ideas

[growermetal.com](http://growermetal.com)

# Annibale Viterie SpA: un fastener piemontese

## Intervista al Dr. Domenico Annibale

Il cosmo italiano del fastener è costellato da numerose grandi, medie e piccole realtà industriali che svolgono con successo la loro attività finalizzata a soddisfare le esigenze degli utilizzatori.

Una di queste realtà industriali è nata, per volontà di Virginio Annibale, nel lontano 1955 a Racconigi. Con il passare del tempo questa Azienda si è sempre più rafforzata definendo la gamma produttiva e il target della sua clientela.

Oggi "Annibale Viterie SpA" si è specializzata nella produzione di elementi di fissaggio sia standard che speciali stampati a freddo per il settore automobilistico, delle biciclette, degli elettrodomestici e per la distribuzione al dettaglio. Con un organico di oltre un centinaio dipendenti, tutti altamente professionalizzati, questa Azienda, che pone grande attenzione e considerazione alla qualità della sua produzione garantendo il "difetto zero", sostiene una elevata competitività economica.

Il soddisfacente portafoglio clienti consolidato da 70 anni di ininterrotta attività garantisce a "Annibale Viterie SpA" di guardare con ottimismo e fiducia al proprio futuro.



Domenico Annibale con i figli Letizia e Giosuè  
Domenico Annibale with his children Letizia and Giosuè

Oggi il timone dell'Azienda è saldamente nelle mani del Dr Domenico Annibale, figlio del fondatore, che gentilmente ci ha concesso questa interessante intervista.

**Virginio Annibale ha fondato la sua impresa sulla base delle sue idee e aspettative. Quindi, come si è evoluta l'inevitabile fase del passaggio generazionale?**

Devo dire che il passaggio generazionale nella nostra azienda è stato praticamente naturale, senza impatti. Io ho cominciato a lavorare giovanissimo, a 15 anni, e pian piano ho affiancato mio papà. Il passaggio di testimone è stato semplice, sia per la capacità di mio papà di lasciare spazio e, mi permetto di dire, anche per la mia volontà di prendere le redini dell'azienda e portarla avanti.

**Quali le conseguenze e gli eventuali cambiamenti?**

Le conseguenze sono state quelle naturali del progres-

**Marco A. Guerritore**  
Direttore Responsabile  
di Italian Fasteners  
Editor In Chief,  
Italian Fasteners

## Annibale Viterie SpA: a Piemontese Fastener

### Interview with Dr Domenico Annibale

*Italy's fastener industry is populated with numerous large, medium and small industrial companies, each playing a vital role in meeting the needs of their customers.*

*One of these industrial companies was founded by Virginio Annibale back in 1955 in Racconigi, Piedmont. Over the years, this company grew stronger and stronger, refining its product range and target market.*

*Today "Annibale Viterie SpA" specialises in the production of both standard and custom cold-pressed fasteners for a diverse range of sectors, including automotive, bicycles, housewares and retail. The company has a workforce of over 100 highly professional employees, who are dedicated to maintaining high production quality and ensuring "zero defects."*

*This commitment to excellence has allowed it to remain economically competitive while building a loyal customer base over its 70 years of continuous operation. With a solid foundation, "Annibale Viterie SpA" is well-positioned to face the future with optimism and confidence.*

*Now at the helm of the company is Dr Domenico Annibale, the founder's son, who graciously shared insights in this interesting interview.*

**Virginio Annibale founded his company based on his own ideas and expectations. So, how did the inevitable generational transition phase evolve?**

*I must say that the generational transition in our company occurred quite naturally and without disruption. I began working at a very young age—just 15—and gradually became more involved with my father's work. The handover process was easy, thanks to my father's ability to create space for me and my own eagerness to*

so di un'impresa che va avanti con le nuove generazioni. Era stata introdotta all'epoca la qualità e siamo stati tra i primissimi a impostare un sistema di assicurazione qualità e ovviamente, parallelamente, una riorganizzazione generale, anche perché la crescita dell'azienda ha obbligato ad un cambiamento in termini di struttura, in termini di personale, in termini appunto generali, però questi hanno portato senz'altro degli aspetti positivi che hanno fatto crescere l'azienda.

*take the reins and lead the company forward.*

**What were the consequences and changes?**

*The consequences were typical of a company evolving with new generations. We introduced a strong focus on quality early on, becoming one of the first to establish a quality assurance system. This obviously went hand in hand with a comprehensive reorganisation to accommodate the company's growth, which necessitated changes in structure and personnel, but ultimately, the-*



Foto storica / Historic photo

**Nel tempo la Società Annibale Viterie SpA ha dimostrato un crescente dinamismo. Quali nuovi obiettivi si è prefissato per il prossimo futuro?**

Un imprenditore vive indubbiamente di obiettivi futuri, e noi non siamo da meno. La crescita continua è quello che permette a qualsiasi società di sopravvivere in questo mondo sempre più competitivo, e certamente l'ingresso oramai da tre anni della terza generazione in azienda ha dato nuovo stimolo e nuovi obiettivi più ambiziosi di quelli che avevamo già.

**Oggi quali sono i punti di forza della produzione di fasteners di Annibale Viterie SpA?**

La Annibale si distingue praticamente da sempre per la capacità di fabbricare prodotti su disegno e specifica del cliente, e questo insieme alla dinamicità, all'alto livello di qualità ed alla flessibilità permette di definire questi punti i punti di forza della nostra azienda.

**L'acquisizione di nuove fette di mercato richiede un grande impegno nel marketing. Di conseguenza quale può essere considerata la strategia vincente?**

Difficile considerare una tipologia di strategia vincente. Le strategie vincono se sono flessibili e si sanno adattare alle richieste del mercato, anche a livello locale. In funzione dei mercati bisogna avere la capacità di adattarsi ed essere pronti alle richieste della clientela che tra l'altro sono sempre più esigenti.

*se adjustments brought positive outcomes that contributed to the company's development.*

**Over time, Annibale Viterie SpA has shown increasing dynamism. What new goals have you set for the near future?**

*Entrepreneurs are undoubtedly driven by future goals, and we are no different. Continuous growth is what allows any company to survive in today's increasingly competitive landscape, and the entry of the third generation into the company three years ago has certainly given us fresh motivation and led us to set more ambitious goals than ever before.*

**What are the strengths of Annibale Viterie SpA's fastener production?**

*Annibale Viterie has practically always distinguished itself by its ability to manufacture products based on customer drawings and specifications. This capability, combined with our dynamism, high-quality standards, and flexibility, represents the core strengths of our company.*

**Acquiring new market shares requires a great deal of marketing effort. What can be considered a winning strategy?**

*It's challenging to find a one-size-fits-all winning strategy. Success comes from strategies that are flexible and*



Rendere possibile  
la tecnologia del cromo  
trivalente duro a spessore



### Un grande passo verso la sostenibilità futura della cromatura dura a spessore

Il processo di cromo trivalente BluCr elimina il cromo esavalente e il piombo tossico degli anodi rendendo quindi la cromatura dura molto meno pericolosa e più sicura per i placcatori e l'ambiente.

Il basso attrito e le buone proprietà di resistenza all'usura di BluCr semplificano la sostituzione dei rivestimenti di cromo duro esavalente per molte applicazioni. Utilizzando un sottostrato di nichel, BluCr supera facilmente la resistenza alla corrosione dei rivestimenti di cromo duro esavalente a strato singolo. Lo strato di nichel fornisce protezione dalla corrosione del substrato e l'eccellente resistenza al cloruro dello strato di BluCr conferisce alle parti rivestite una classe superiore di resistenza alla corrosione.

### Caratteristiche e vantaggi

- Formulazione esente da cromo esavalente
- Non si utilizzano anodi di piombo
- Rivestimento con basso attrito
- Eccellente resistenza all'usura
- Classe di resistenza alla corrosione superiore (con sottostrato)



BluCr è esente da Cr(VI), esente da acido borico e conforme alle normative REACH

50  $\mu\text{m/h}$

BluCr ha la stessa velocità di placcatura dei principali processi Cr(VI)



### I recenti preoccupanti avvenimenti geo-politici, pensa, possano essere una concreta minaccia di crisi economica?

Io credo che fondamentalmente una crisi economica non sia una minaccia ma sia già una realtà. Il mio auspicio è che non sia così forte e permetta alle aziende di sopravvivere, perché effettivamente gli ultimi avvenimenti geopolitici destano molta preoccupazione, ovviamente in primis per i cittadini, ma subito dopo per quello che riguarda il mondo economico e industriale.

### L'A.I. è ormai una realtà che potrà trovare applicazione nel settore del fastener?

L'intelligenza artificiale a mio parere è null'altro che dei software molto molto evoluti, perché l'unico dotato di intelligenza è l'uomo. Certamente potrà trovare applicazione nel settore dei fasteners, così come in questi ultimi 40 anni, per lo meno l'epoca che ho vissuto io in questo mondo, ogni evoluzione informatica ha portato delle nuove applicazioni e quella che oggi si chiama intelligenza artificiale, e che io definisco software evoluti, certamente porterà dei vantaggi anche all'interno del nostro settore, quali vantaggi lo vedremo nel breve periodo credo.

### Più nell'ambito produttivo o amministrativo?

Certamente nel settore amministrativo potrà portare dei vantaggi. Sono convinto che nel prossimo futuro questa tecnologia innovativa sia applicabile anche nell'ambito produttivo.

*adaptable to changing market demands, even at a local level. Depending on the market, companies must be agile and responsive to meet the ever-rising expectations of increasingly demanding customers.*

### Do you think the recent worrying geopolitical events could be a concrete threat of an economic crisis?

*I believe that fundamentally an economic crisis is not just a potential threat but already a reality. My hope is that it won't be too severe, allowing companies to survive. The recent geopolitical events are understandably causing significant concern, primarily for citizens, but also for the economic and industrial sectors.*

### Is AI now a reality that will find application in the fastener industry?

*In my view, artificial intelligence is simply highly advanced software, as true intelligence belongs to humans. That being said, AI will likely find applications in the fastener industry. Over the last 40 years, during my time in this field, every IT evolution has brought new developments, and what is now called artificial intelligence—what I consider evolved software—will undoubtedly bring advantages to our sector. I believe we will begin to see these advantages in the near future.*

### More in the production or administrative area?

*AI will undoubtedly bring advantages to the administrative sector. I am confident that, in the near future, this innovative technology will also find application in production.*

### Il successo dell'A.I. significa meno occupazione?

Non credo che nel nostro settore l'applicazione, o meglio l'evoluzione, dell'intelligenza artificiale significherà meno occupazione, per altri settori immagino di sì ma presumo che siano poi compensati dai nuovi lavori. Non dimentichiamo che nei prossimi 10 anni nasceranno una quantità di lavori nuovi che oggi non immaginiamo. Quindi per la legge della compensazione c'è da sperare che meno occupazione in alcuni settori sia poi compensata da nuove richieste di professionalità.

**Quando si parla di lavoro non si possono tralasciare i concetti di inclusione, sicurezza e formazione. Ambiti nei quali il rapidissimo sviluppo delle nuove tecnologie si appresta a portare profondi cambiamenti.**

**Come vengono recepiti questi concetti nell'ambito di Annibale Viterie SpA?**

I concetti di inclusione, di sicurezza e di formazione sono insiti all'interno del nostro Gruppo si può dire da sempre. Non credo che ci saranno grandi cambiamenti se non un miglioramento a tutti i livelli di inclusione, si spera a livello generale non solo all'interno della nostra azienda, a livello di sicurezza e formazione, due ambiti imprescindibili, che certamente sono due degli elementi chiave che permettono alle aziende di sopravvivere e soprattutto essere competitive nei confronti del mercato.

**Si arriverà a coniugare concretamente e positivamente industrializzazione con ecologia globale?**

Sono convinto che assolutamente sarà possibile coniugare concretamente l'industrializzazione con un'ecologia globale. Credo che la strada intrapresa oggi non sia quella corretta perché gli estremismi non sono mai corretti di principio, e oggi penso che l'attenzione all'ecologia non sia una cosa effettivamente concreta ma sia più una moda e soprattutto un estremismo che rischia veramente di mettere in difficoltà le imprese non solo dei fasteners ma in generale senza ottenere dei grandi risultati. Occorrerebbe rivedere totalmente la politica ecologica e applicare effettivamente le cose veramente necessarie che hanno dei veri ritorni e non solo in termini politici o di principio.

### Does the success of AI mean fewer jobs?

*I don't believe that the application, or rather the evolution of artificial intelligence in our sector will lead to fewer jobs. In other industries, it might, but I expect new jobs to emerge as a result. Let's not forget that in the next 10 years, many jobs will be created that we can't even imagine today. Hopefully, according to the law of compensation, any job losses in certain sectors will be offset by the emergence of an increased demand for professionalism.*

**When we talk about work we cannot overlook the concepts of inclusion, safety and training—areas where rapid development of new technologies is about to bring significant changes.**

**How are these concepts understood within Annibale Viterie SpA?**

*The concepts of inclusion, safety and training have always been integral to our Group. I don't foresee major changes, except for improvement at all levels of inclusion—hopefully not just within our company but on a broader scale. Safety and training, in particular, are crucial elements that ensure companies not only survive but remain competitive in the market.*

**Will it be possible to effectively and positively combine**

**industrialisation with global ecology?**

*I am convinced it is absolutely possible to combine industrialisation with global ecology in a concrete and positive way. I believe the current approach is not the right one because extremism is never a sound principle. Today's focus on ecology is not something that is actually concrete, but often feels more like a trend or extreme stance, which risks placing companies—not just in the fastener industry, but across the board—in difficult positions without producing significant results. We need to completely rethink ecological policies and actually focus on measures that are necessary and that deliver real benefits, beyond political or ideological goals.*

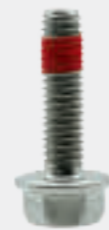


**GESI**  
Italia GmbH

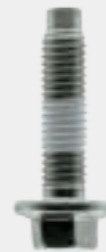


**PRESA VINCENTE,  
TENUTA PERFETTA**  
Stabilità al tuo servizio

BLOCCA FILETTI



SIGILLANTI



ANTIGRIPPAGGIO



ANTISVITANTI  
SIGILLANTI



**FASTENER  
FAIR ITALY**

29-30 ottobre  
CityLife  
Allianz MiCo  
Stand 1220



[gesiitalia.it](http://gesiitalia.it)

TECHNOLOGY AND RELIABILITY

For high performances

Fontana Gruppo offers a high-profile service for industrial products for earthmoving machinery.



[www.grupfontana.it](http://www.grupfontana.it)

## Evento UPIVEB “Sostenibilità: le nuove Frontiere”

Il 17 settembre presso il Quality Hotel San Martino di Garbagnate Monastero (LC) gli Associati UPIVEB si sono incontrati per parlare di Sostenibilità. Un evento organizzato dal Gruppo di Mercato “General Industry & Distribution”, seguito, nel pomeriggio, da una visita esclusiva - promossa dal Comitato Operativo “Associati Sostenitori” - al nuovo Plant di Molteno (LC) dell’Associato Sostenitore Trafileries San Paolo Srl.

Le tre tematiche trattate, CBAM, FRED e PFAS, oltre ad essere estremamente attuali richiedono la partecipazione della filiera che, appunto, in tale occasione si è riunita, ha discusso e pianificato azioni congiunte per il futuro.

A beneficio dei Lettori di Italian Fasteners riportiamo di seguito un estratto del saluto di benvenuto del Presidente Giorgio Donati:

“Sono piacevolmente sorpreso nel registrare una presenza così numerosa all’evento odierno, nonostante la riunione non preveda collegamenti in remoto, abbiamo infatti il piacere di avere in presenza con noi oltre trenta Aziende associate.

Evidentemente, gli argomenti oggetto della riunione e il metodo con il quale stiamo sviluppando i relativi approfondimenti sono stati da Voi tutti percepiti positivamente.

La modalità di dibattere tematiche e possibilmente di individuare soluzioni in un contesto associativo non è solo auspicabile ma credo sia indispensabile soprattutto per le piccole e medie Imprese che si trovano a confrontarsi con tematiche importanti e di non semplice soluzione.

Siamo rientrati dal periodo estivo reimmersedoci in una realtà particolarmente complessa, oltre alle già note difficoltà sul piano geopolitico che rendono difficile la pianificazione a medio-lungo termine, continuiamo ad operare infatti in una situazione economica di bassa crescita, soprattutto dei partner più vicini verso i quali si indirizzano le nostre esportazioni.

È certamente il calo dell’inflazione e le indicazioni fornite recentemente da Mario Draghi sul rilancio strutturale dell’industria europea, non possono farci dimenticare le difficoltà quotidiane che penalizzano la nostra attività:

### UPIVEB Event “Sustainability: the new Frontiers”

On 17 September 2024, UPIVEB Members gathered at the Quality Hotel San Martino in Garbagnate Monastero (LC) to talk about sustainability. Organised by the “General Industry & Distribution” Market Group, the event included an afternoon visit to Trafileries San Paolo Srl’s new facility in Molteno (LC), arranged by the Supporting Members’ Operating Committee.

The meeting addressed three key topics, including CBAM (Carbon Border Adjustment Mechanism), FRED (CO2 emission calculation tool) and PFAS (per- and polyfluoroalkyl substances). These pressing issues highlight the need for collaboration across the supply chain, which is why this meeting focused on discussing and planning joint actions for the future.

For the benefit of Italian Fasteners’ Readers, here is an excerpt from President Giorgio Donati’s welcome greeting:

“I am pleasantly surprised by the large turnout at today’s event. Although the meeting does not offer remote connections, we are pleased to have over thirty member companies present with us.

It is clear that the topics we are discussing in this meeting and the approach we are taking to develop insights have been well received by all of you.

Discussing these topics and seeking solutions as an association is not just desirable; it is essential, particularly for small and medium-sized companies confronted with major issues that are not easy to solve.

As we return from the summer, we find ourselves immersed in a particularly complex reality. Alongside known

geopolitical difficulties that complicate medium- to long-term planning, we continue to operate in an economic environment characterised by low growth, especially with our closest export partners.

While the recent drop in inflation and Mario Draghi’s indications regarding the structural re-



- mercato Automotive che vive in un forte stato di incertezza che condiziona le decisioni d'acquisto del Consumatore;
  - volatilità dei programmi Clienti;
  - andamento negativo dei volumi provenienti dalla Distribuzione;
  - aumento dell'import proveniente da Paesi terzi.
- UPIVEB sta inoltre elaborando alcune proposte operative per supportare le Aziende associate nelle sfide / opportunità legate alla Sostenibilità e all'utilizzo dell'Intelligenza Artificiale."

Vittoriano Calomeni, Presidente del Gruppo di Mercato "General Industry & Distribution" ha quindi presentato i Relatori e le rispettive tematiche trattate. Con l'ausilio di dati statistici ha inoltre sottolineato come il CBAM permetterà ai Produttori di fasteners europei di non essere penalizzati rispetto ai prodotti di importazione, garantendo ai Partner distributori la disponibilità di prodotti senza aggravii sul costo complessivo della loro attività.

*val of European industry are encouraging, they do not overshadow the day-to-day challenges that impact our business:*

- *the automotive market is experiencing significant uncertainty, affecting consumer purchasing decisions;*
- *there is considerable volatility in customer programs;*
- *we are seeing a negative trend in distribution volumes;*
- *imports from third countries are on the rise.*

*UPIVEB is also working on developing operational proposals to help member companies address the challenges and seize the opportunities related to sustainability and the adoption of Artificial Intelligence."*

*Vittoriano Calomeni, Chairman of the "General Industry & Distribution" Market Group, then introduced the speakers and their respective topics. Using statistical data, he also highlighted how the CBAM will ensure that European fastener manufacturers are not penalised compared to imported products. This will also guarantee that distributor partners can access products without increasing their overall operational costs.*

## Domanda Apparente EU27 e Italia - Apparent Demand EU27 and Italy

All Fasteners 7318 (TONS)		2021	2022	2023
Production	EU27	2.365.598	2.488.327	2.128.304
	Italy	628.680	666.503	683.909
Import	EU27	1.820.431	2.005.417	1.602.032
	Italy	189.252	213.991	169.304
Export	EU27	606.922	568.775	541.620
	Italy	83.893	80.316	77.486
Apparent Demand	EU27	3.579.107	3.924.969	3.188.716
	Italy	734.039	800.178	775.727

Source: Eurostat



CBAM - Carbon Border Adjustment Mechanism - cioè il meccanismo di adeguamento del carbonio alle frontiere dell'Unione Europea, che prevede di stabilire un prezzo per la compensazione di emissioni di gas ad effetto serra originate dalla produzione di beni, come i fasteners, ad alta intensità di carbonio, importati da Paesi extra-europei; in tal modo, non verranno compromesse le politiche climatiche UE in favore della delocalizzazione della produzione verso paesi terzi o della sostituzione dei prodotti UE con importazioni a maggior carbon intensity. La dottoressa Paola Paliano, Referente



*The European Union's Carbon Border Adjustment Mechanism (CBAM) sets a price to offset greenhouse gas emissions originating from the production of carbon-intensive goods, such as fasteners, imported from non-European countries. This ensures that EU climate policies are undermined by relocating production to third countries or by replacing EU products with imports that have a higher carbon footprint. Doctor Paola Paliano, National Contact Person for the CBAM at*



# SCREWS AND BOLTS MANUFACTURER MADE IN ITALY SINCE 1961

The right partner for every European distributor

Via Stacca 3, 25050 Rodengo Saiano, Brescia, Italy



+39 030 35031  
www.vibo.com  
info@vibo.com

nazionale per il CBAM, Ufficio AEO Compliance e grandi Imprese, della Direzione delle Dogane Italiane (ADM – Agenzia delle Dogane e dei Monopoli), ha ampiamente illustrato l'argomento elencando le scadenze, gli obblighi derivanti dall'adozione del meccanismo di adeguamento e ha risposto altresì alle domande che alcune Aziende hanno formulato.

*the AEO Compliance and Large Enterprises Office of the Italian Customs Directorate (ADM – Agenzia delle Dogane e dei Monopoli), gave an extensive presentation on the topic. She outlined the key deadlines and obligations arising from the adoption of the compliance mechanism, and also addressed questions posed by several companies.*



## REGOLAMENTO CBAM - CBAM REGULATION

Presupposti e obblighi - Requirements and obligations

### IN SINTESI - BRIEF OVERVIEW

- Gli importatori delle merci di cui all'Allegato I e II nonché i gestori di impianti in paesi terzi hanno l'obbligo di acquistare, previa registrazione sulla piattaforma della Commissione UE, i certificati CBAM rappresentativi delle emissioni di gas a effetto serra realizzata in un determinato anno civile e di rendicontare le operazioni di importazione alla predetta istituzione UE. - *Importers of Annex I and II goods, as well as plant operators in non-EU countries, must first register on the EU Commission's platform. They are required to purchase CBAM certificates, which reflect the greenhouse gas emissions produced in a given calendar year, and report import transactions to the relevant EU authorities.*
- **Scopo:** - attenuare i rischi di rilocalizzazione delle emissioni di carbonio in Paesi che non sono soggetti agli obiettivi climatici dell'Unione; - sensibilizzare l'industria extra UE e i partner internazionali a compiere analoghi passi per la lotta al cambiamento climatico.  
**Aim:** - *to mitigate the risk of carbon leakage in countries that are not subject to EU climate regulations;*  
- *to encourage industries and partners outside the EU to adopt similar actions to combat climate change.*
- Il meccanismo è alternativo all'assegnazione di quote gratuite previsto dal sistema EU ETS (European Union Emissions Trading System). In particolare, è prevista la riduzione del 10% annuo delle assegnazioni a titolo gratuito per i settori e i sottosettori oggetto del CBAM, e l'eliminazione delle quote gratuite entro il 2035. - *This mechanism serves as an alternative to the allocation of free allowances provided under the European Union Emissions Trading System (EU ETS). Specifically, these free allocations will be reduced by 10% annually for sectors and sub-sectors covered by the CBAM, and fully phased out by 2035.*

AGENZIA DELLE DOGANE E DEI MONOPOLI

Con il dottor Tobias Hain, CEO di Fred GmbH, si è entrati nello specifico del software di calcolo delle emissioni di CO<sub>2</sub>, FRED, elaborato per applicazioni anche sul prodotto fastener. Questo software, molto intuitivo e di facile utilizzo, che EIFI sta promuovendo e che è stato già adottato – tra gli altri – da Deutscher Schraubenver-

*Doctor Tobias Hain, CEO of Fred GmbH, explained the specifics of FRED, a CO<sub>2</sub> emission calculation tool designed for fastener products. This very intuitive, user-friendly software is being promoted by EIFI and has already been adopted by organisations such as Deutscher Schraubenverband and ANCCEM (Associazione Mollifici*

### Your Benefits

FRED

#### SMARTER

- Product and Corporate Carbon Footprint from one source
- Analysis and simulation possibilities
- Database with reference data



#### FASTER

- Quick and easy operation
- Web-based – no separate installation necessary
- In- and out-interfaces to other systems possible



#### EXPERT BASED

- Developed together with industrial companies
- Strong network of associations/experts in the background
- Compliant with DIN ISO EN 14067 and Greenhouse Gas Protocol



# DÖRKEN

## THE STABLE ONE

# DELTA-PROTEKT® TC 502 GZ

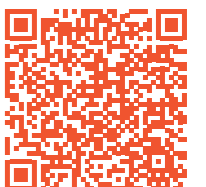
Silver hybrid topcoat



DELTA-PROTEKT® TC 502 GZ is a silver hybrid topcoat with excellent friction properties for use on metric components.

- **Very stable friction properties**
- **PFAS-free**
- **Strong process stability**

MORE?



INDUSTRIAL COATINGS

www.doerken.com

band, e da ANCCEM (Associazione Mollifici Italiani). L'ultimo argomento della mattinata sono stati i PFAS, l'acronimo che indica le sostanze alchiliche perfluorate e polifluorate, cioè le svariate migliaia di sostanze chimiche artificiali "permanenti" ampiamente utilizzate, che nel corso del tempo si accumulano negli esseri umani e nell'ambiente.

Su proposta del Comitato di Presidenza dell'UPIVEB di fine 2023 è stata avviata una proficua attività con i Formulatori avente come obiettivo quello di fornire agli Associati un quadro complessivo sul passaggio dai vecchi prodotti, contenenti le sostanze nocive, a quelli PFAS free.

Luca Panzeri, Responsabile del Comitato Operativo Tecnico, Qualità e Innovazione e Massimiliano Testa, Consulente Tecnico UPIVEB, hanno illustrato il quadro di riferimento normativo e applicativo e presentato la bozza iniziale di un documento in fase di elaborazione con l'obiettivo di aggiornarlo e di renderlo disponibile a breve agli Associati.

Uno speciale ringraziamento va a Doerken, Magni, MKS Atotech, Nof Metal Coatings e Tecnologic 3 per la collaborazione e il tempo che stanno dedicando alla progettualità.



Italiani).

*The final topic of the morning was PFAS, which stands for perfluorinated and polyfluorinated alkyl substances. This term refers to a group of thousands of widely used synthetic chemicals known for their 'permanent' properties, as they accumulate over time in both humans and the environment.*

*In late 2023, following a proposal from the UPIVEB President's Committee, a collaborative effort was launched with chemical formulators to provide Members with a comprehensive overview of the transition from old products containing harmful PFAS to PFAS-free alternatives.*

*Luca Panzeri, Head of the Technical Operational Committee for Quality and Innovation, and Massimiliano Testa, UPIVEB Technical Advisor, outlined the regulatory and applicative reference framework for the transition to PFAS-free products. They also presented the initial draft of a document that is currently being developed, with plans to update and*

*make it available to Members soon. Special thanks were extended to Doerken, Magni, MKS Atotech, Nof Metal Coatings and Tecnologic 3 for their cooperation and the time they are dedicating to this project.*

## PFAS aggiornamento agosto 2024 - PFAS Update August 2024

≈ 10,000 sostanze potenzialmente coinvolte; - *Approx. 10,000 substances potentially affected;*  
Non è ancora deciso quali sostanze saranno ammesse, vietate o limitate. - *It has not yet been determined which substances will be permitted, banned or restricted.*

In data 25/09/2023 la ECHA ha terminato una prima consultazione con gli Stakeholders, ricevendo più di 5.600 commenti; questi verranno esaminati dalla Commissione (step 5 dello schema sotto) nel corso di tre meeting con i principali produttori/utilizzatori di PFAS. La prima scadenza era marzo 2024, poi modificata come da timeline sotto: - *On 25 September 2023, ECHA concluded an initial consultation with stakeholders, receiving over 5,600 comments. These comments will be reviewed by the Commission (step 5 in the timeline below) during three meetings with the main PFAS producers and users. The first deadline was March 2024, then changed according to the timeline below:*

- **Marzo 2024 - March 2024:** Consumer mixtures, cosmetics and ski wax -
- **Giugno 2024 - June 2024:** Metal plating and manufacture of metal products
- **Settembre 2024 - September 2024:** Textiles, upholstery, leather, apparel, carpets (TULAC), food contact materials and packaging, petroleum and mining



L'output del primo incontro non è ancora noto. Le date per gli step successivi non sono state comunicate. - *The output of the first meeting is not yet known. The dates for the next steps have not been announced.*

Al termine dell'evento, dopo una presentazione di Trafileries San Paolo a cura di Matteo Frigerio, Quality Manager dell'Azienda, gli Associati hanno visitato le linee e i macchinari di ultima generazione del nuovo plant di Molteno. Un sentito grazie va alla Famiglia Roda per l'apprezzatissima ospitalità.

*At the end of the event, after a presentation by Matteo Frigerio, Quality Manager of Trafileries San Paolo, members visited the new facility in Molteno, exploring the latest generation lines and machinery. A heartfelt thank you goes to the Roda family for their much-appreciated hospitality.*



Grazie a Silvia Corbetta e Rosa Molinari del Comitato Operativo Associati Sostenitori, che ha promosso questa giornata, che ha rappresentato un'ulteriore tappa di approfondimento su tematiche che stanno particolarmente a cuore all'UPIVEB ed a tutte le sue Aziende. Grazie a tutti gli Associati che sono intervenuti numerosi all'evento, testimoniando così il loro "impegno di sostenibilità", nell'intraprendere azioni e strategie finalizzate a minimizzare il loro impatto ambientale e garantire una gestione responsabile ed etica delle risorse.

*Special thanks are also extended to Silvia Corbetta and Rosa Molinari from the Supporting Members' Operational Committee for organising the day, which marked another step in the in-depth exploration of issues close that are close to the heart of the UPIVEB and its member companies. Thanks to all the members who attended the event in large numbers, demonstrating their "commitment to sustainability" through actions and strategies designed to minimise their environmental impact and ensure responsible and ethical management of resources.*





## INNOVATING TODAY FOR THE FASTENING POSSIBILITIES OF TOMORROW.

Experts in complex geometries, tight tolerances, alternative materials and advanced processes to meet automotive requirements for electrical conductivity, heat resistance, insulation and light weighting.



SCAN TO DISCOVER MORE



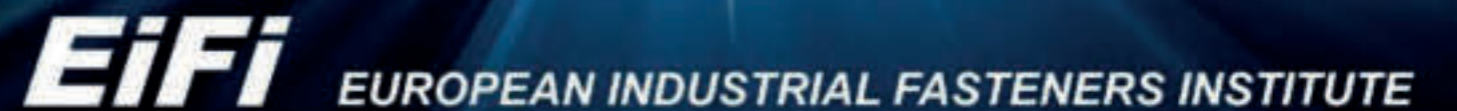
## Notizie da EIFI

Grazie al Presidente Wolfgang Scheiding per l'interessantissima panoramica presentata ai Soci EIFI durante il meeting online del Gruppo Mercato Automotive tenutosi il 10 settembre 2024. Grazie alle Associazioni ARTEMA, ASEFI, CBM, DSV e UPIVEB per aver fornito gli interventi focalizzati sui rispettivi paesi e alle tante aziende socie che hanno partecipato. Le condizioni del mercato automotive attuali non sono soddisfacenti e la produzione di veicoli è ancora sotto al livello del 2018 ed è improbabile che recuperi nel breve termine. I produttori europei di sistemi di fissaggio sono in sofferenza. Si patisce anche la bassa quota di mercato occupata dai veicoli elettrici. Di seguito i punti salienti più utili e le indicazioni diffuse in occasione dell'evento: la strada verso la mobilità elettrica è più dura delle previsioni!

**Francesca Crisi**  
Segreteria EIFI  
EIFI Secretariat

### News from EIFI

Thanks to Chairman Wolfgang Scheiding for the very interesting outlook presented to EIFI Members during the Automotive Market Group web-meeting held on 10 September 2024. Thanks to the Member Associations ARTEMA, ASEFI, CBM, DSV and UPIVEB, for having provided their Country Focus and to the many Member Companies attending the meeting. YTD automotive market conditions are not satisfying, and car production is still below 2018 level and unlikely to recover short term. European Fastener Manufacturers are suffering. Additional low EV-share is hurting. Down here the useful highlights and provisions given at the event: the route to electrification is harder than expected!



License: iStock

# The ecological anti-corrosion treatments of the latest generation.



**ECOZINC S.r.l.**

Beinasco (TO) - Italia - Phone +39 011 349 96 34  
info@ecozinc.it - www.ecozinc.it

**ZINCATURA DICOSTA S.r.l.**

Beinasco (TO) - Italia - Phone +39 011 349 90 16  
info@zincaturadicosta.com - www.zincaturadicosta.com



Group specialized in the following **ANTICORROSIVE TREATMENTS:**

**ELECTROLYTIC ZINC ALLOYS and also ZINC FLAKE:**

**DELTA PROTEKT® - DELTA TONE® - DELTA SEAL and ZINTEK® - ZINTEK TOP® - TECHSEAL®**

## Industrial Coatings LAB

[www.industrialcoatingslab.com](http://www.industrialcoatingslab.com)

Via Aosta, 1 - 10092 BEINASCO (TO) - Italy  
Phone +39 329.178.09.79  
info@industrialcoatingslab.com

The destructive testing laboratory **Industrial Coatings Lab Srl** in Turin was established in the year 2022, and it features the latest generation of equipment. The lab, located in the municipality of Beinasco in Via Aosta 1, will initially offer salt spray corrosion tests and coefficient of friction tests on behalf of customers operating in the automotive industry.

Currently the lab has different tools connected to the network directly with the management software in order to allow better data management. The lab employs coefficient of friction testing machines and also X-RAY FISCHERSCOPE instrumentation for measuring the thickness of anticorrosive coatings and 4 salt spray testing chambers Angelantoni DCTC 1200PN.



TESTING LAB

**EiFi EUROPEAN INDUSTRIAL FASTENERS INSTITUTE**

## Global automotive sales and forecast

Global Light Vehicle Sales Forecast by Country (top 10 countries)

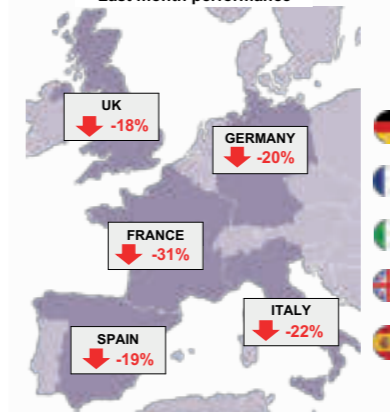
	2021	2022	2023	2024	2025	2026
<b>Total</b>	<b>79,986,454</b>	<b>78,789,651</b>	<b>86,737,774</b>	<b>88,951,708</b>	<b>92,132,366</b>	<b>93,535,351</b>
China	23,652,729	23,874,903	25,235,838	25,884,116	26,179,498	25,812,891
USA	14,972,786	13,773,998	15,552,300	16,139,712	16,637,366	16,792,701
India	3,536,789	4,391,352	4,713,968	4,680,515	5,022,630	5,202,936
Japan	4,395,581	4,186,415	4,744,288	4,703,922	5,001,823	4,967,630
Germany	2,886,046	2,878,588	3,100,408	3,187,861	3,355,453	3,429,328
Brazil	1,982,585	1,958,855	2,178,928	2,284,717	2,489,233	2,608,661
UK	2,009,888	1,902,886	2,252,219	2,320,018	2,470,354	2,591,258
France	2,088,254	1,883,750	2,146,407	2,172,930	2,346,276	2,449,470
Italy	1,635,280	1,470,800	1,755,106	1,771,568	1,855,706	1,866,934
Canada	1,664,938	1,553,071	1,643,734	1,740,448	1,769,517	1,827,935
Other	21,181,498	20,934,383	23,382,563	23,997,899	24,944,220	25,965,667

Source: GlobalData "Global Light Vehicle Forecast (Quarter 2, 2024)"

Source: GlobalData July 2024

## Europe automotive market 2024

Last month performance



	YTD (k-units)			Full year fcst	
	2023	2024	Diff. %	2024	Diff. %
Germany	1640	1709	+4%	3 179	+3%
France	1018	1040	+2%	2 352	+5%
Italy	960	1010	+5%	2 166	+2%
UK	1093	1154	+5%	1 752	+3%
Spain	586	619	+5%	1 126	+3%

Source: Marklines, S&P Global July 2024

## Global automotive production and forecast

July 2024

Global light vehicle production summary by region

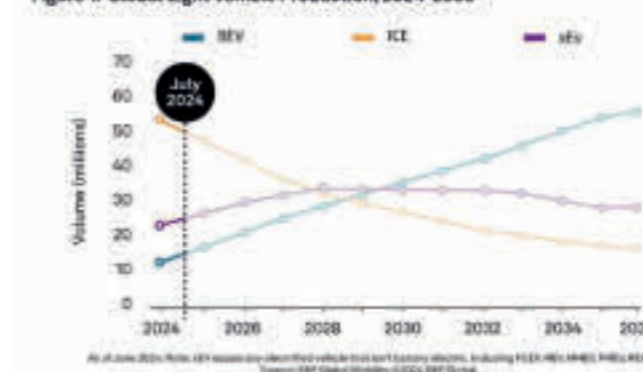
	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Europe	12,901,344	12,318,634	12,264,789	12,380,343	12,600,385	13,194,416	13,859,408	14,571,917	15,380,854
Greater China	28,040,480	29,055,160	30,622,005	31,790,363	32,438,554	32,899,034	33,044,987	33,381,714	33,381,714
Japan/Korea	12,800,506	12,022,386	12,048,337	11,520,302	11,000,346	10,848,372	10,950,268	10,898,881	11,448,825
Middle East/Africa	2,291,177	2,221,864	2,317,817	2,503,887	2,680,880	2,875,887	2,877,476	2,853,880	2,595,340
North America	15,682,824	15,773,155	16,937,750	18,487,034	19,400,089	19,295,208	18,236,648	16,262,965	16,070,827
South America	2,912,801	2,828,981	2,998,056	3,205,573	3,480,150	3,703,978	3,889,385	4,070,303	4,186,043
South Asia	3,772,053	3,562,633	3,078,067	3,871,472	4,204,257	4,500,449	4,423,603	4,298,758	4,467,583
<b>Total</b>	<b>80,475,303</b>	<b>85,895,809</b>	<b>91,285,870</b>	<b>93,843,848</b>	<b>94,908,781</b>	<b>96,574,146</b>	<b>97,813,973</b>	<b>97,897,808</b>	<b>95,560,968</b>

Data compiled Aug. 1, 2024.  
Source: S&P Global Mobility  
© 2024 S&P Global

Source: S&P Global July 2024

## Startups and slowdowns in EV plans

Figure 1: Global Light Vehicle Production, 2024-2036

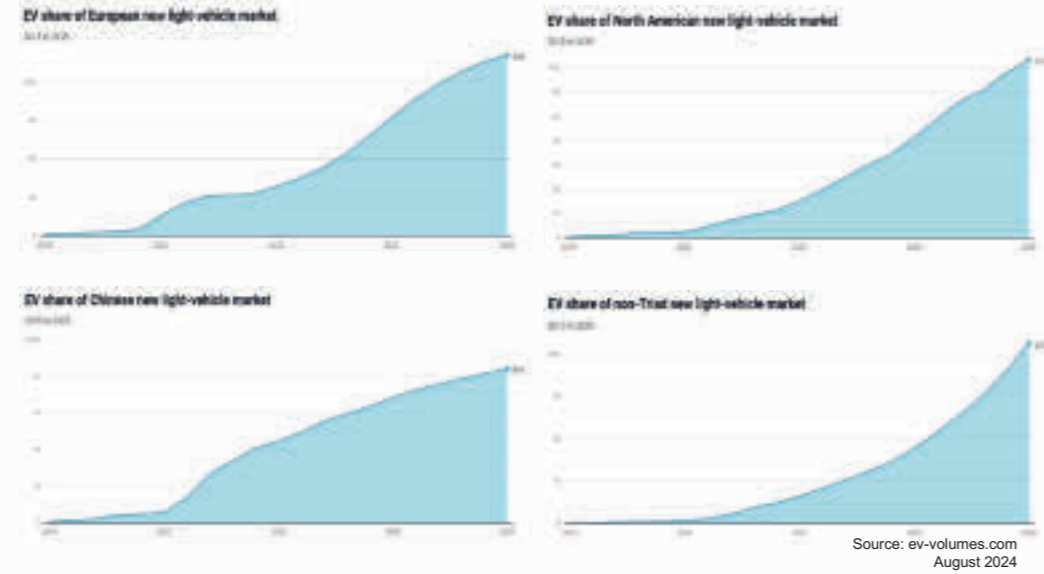


- A fairly aggressive upward slope for BEV production is expected in the upcoming years, despite consumer hesitation in 2024.
- Global light-vehicle BEV production is expected to overtake internal combustion engine (ICE) production in 2029.
- Mainland China will continue to be the highest-volume producer of BEVs.
- The US is expected to be the third-highest BEV producer in 2036.
- A shift to BEV-dominant vehicle production and sales is assumed to be a "when" rather than an "if" question.

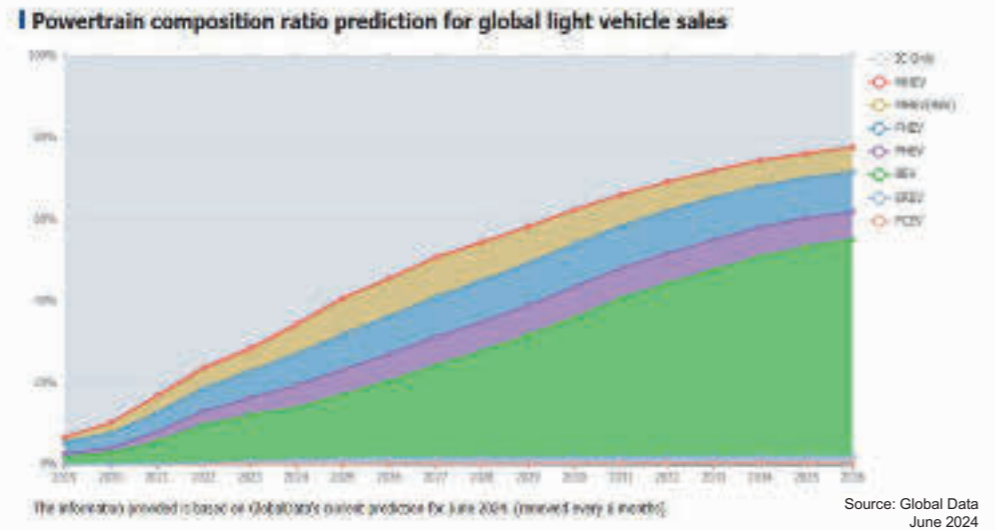
Source: S&P Global July 2024



## Global electrification trend



## Global electrification trend



# SURVEY RESULTS

EIFI Automotive Group

10 September 2024

1. How did your company's revenue develop in half year 2024 vs half year 2023 ?



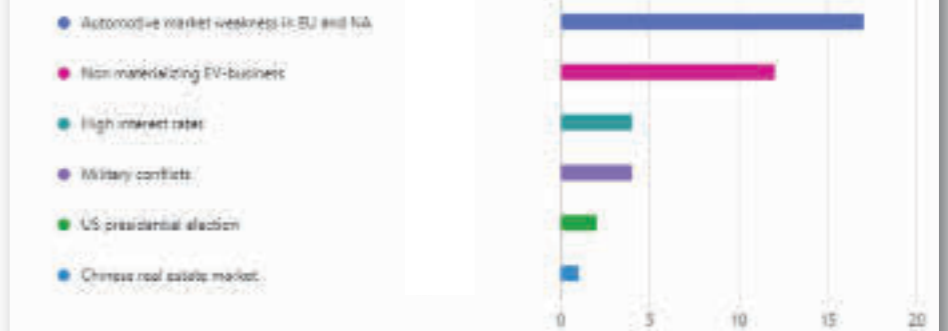
2. How did your company's EBIT develop in half year 2024 vs half year 2023 ?



3. What is your expectation on your company's revenue development in 2024 vs 2023 ?



4. What is the biggest market challenge that you see for 2024 ?



**EIFI**  
FLAT STEEL  
(USED IN THE PRODUCTION OF WASHERS AND SIMILAR ARTICLES)

COST CHANGE INDEX  
AVAILABLE SOON ON  
[www.eifi.org](http://www.eifi.org)!

**EIFI** EUROPEAN INDUSTRIAL FASTENERS INSTITUTE

FOR EACH  
TECHNOLOGY  
OUR SPIRIT  
OF EXCELLENCE  
IS GOING  
TO BE THERE



# Focus Normazione

Partecipare al processo di normazione è cruciale per influenzare gli standard del proprio settore, ottenere un vantaggio competitivo e proteggere gli interessi del proprio comparto industriale. Le imprese possono contribuire a definire norme realistiche e utili, accedere a informazioni in anticipo, creare reti di contatti e promuovere innovazioni tecnologiche. Inoltre, la partecipazione attiva assicura una migliore qualità e sicurezza dei prodotti, facilita pratiche sostenibili e favorisce la crescita a lungo termine del settore, garantendo un ambiente competitivo equo e sicuro.

In questo senso rinnoviamo sempre l'invito a tutti gli esperti e tecnici disponibili a non perdere l'occasione di far sentire la propria voce, creare nuove collaborazioni e valutare la partecipazione ai lavori dei vari Gruppi di Lavoro Normativi.

Ecco un sintetico rendiconto delle attività Normative seguite in questa prima parte dell'anno:

## Attività nazionale UNI

La Sotto-Commissione UNI/CT 031/SC 04 si è riunita tre volte dall'inizio dell'anno: il 7 marzo 2024 presso UNI in modalità ibrida, il 23 maggio 2024 via web e il 24 luglio 2024, sempre via web. Le prossime riunioni sono programmate per il 24 settembre 2024 e l'8 ottobre 2024, entrambe via web.

**Luca Panzeri**  
Convenor ISO TC2 WG13  
**Marco Sargenti**  
Convenor ISO TC2 WG17  
**Massimiliano Testa**  
Presidente UNI CT 031 SC04

## Standardisation Focus

*Participating in the standardisation process is crucial for shaping industry standards, gaining a competitive advantage, and safeguarding the interests of the industry. By getting involved,*

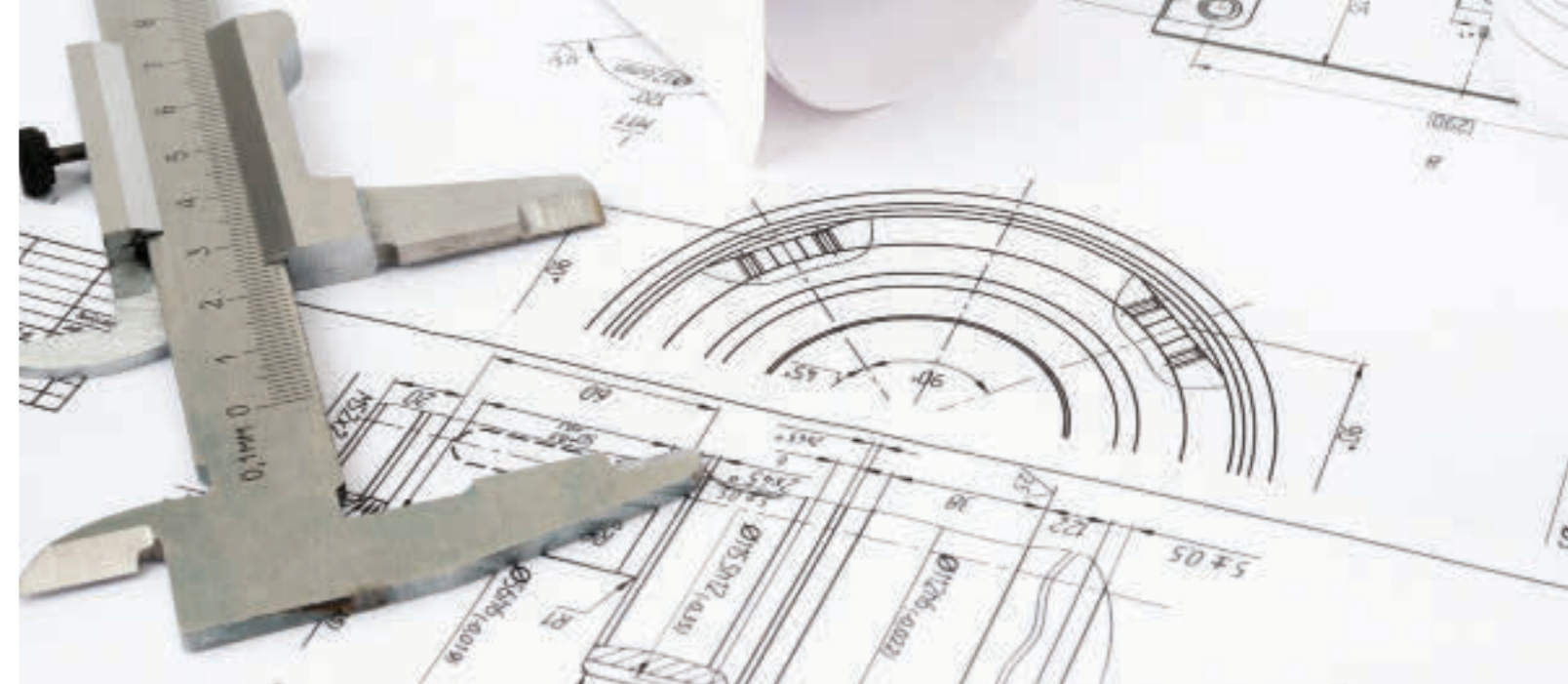
*companies can help develop realistic and effective standards, access early information, expand their networks and drive technological advancements. Moreover, active participation improves product quality and safety, supports sustainable practices, and fosters long-term growth of the industry, ensuring a fair and safe competitive landscape.*

*In this sense, we invite all available experts and technicians to take this opportunity to make their voices heard, foster new collaborations and consider participating in the various Standardisation Working Groups.*

*Below is a summary of the standardisation activities conducted during the first part of this year:*

### UNI National Activities

*The Sub-Committee UNI/CT 031/SC 04 met three times this year: on 7 March 2024, in a hybrid format at UNI; on 23 May 2024, held online; and on 24 July 2024, also online. The next meetings are scheduled for 24 September 2024 and 8 October 2024, both to be held online.*



Le principali attività svolte includono il completamento della traduzione della ISO 2702. Tuttavia, è stato confermato che quest'anno non verranno tradotte altre norme in italiano a causa dell'elevato impegno di risorse richiesto e dell'efficacia non sempre garantita delle traduzioni. In molti casi, infatti, la terminologia inglese è il riferimento e la traduzione può risultare fuorviante. Si valuterà in seguito la necessità di ulteriori traduzioni di norme strategiche.

Inoltre, è stato avviato il progetto di creazione di due norme nazionali UNI sui rivetti filettati tubolari ed esagonali. Questa attività è stata richiesta da Specialinsert Srl, un Associato Ordinario UPIVEB, a causa di un "buco normativo" creatosi dopo il ritiro nel 2019 di un pacchetto di 10 norme nazionali su tali prodotti. La stesura iniziale e l'affinamento formale delle due norme sono stati completati e saranno inviati all'Inchiesta Pubblica Finale dopo la riunione del SC04 del 24 settembre.

### Attività internazionale ISO

Un gruppo di esperti italiani ha partecipato alla revisione di alcune norme importanti sulle filettature nell'ambito del ISO TC1 "Screw Threads". In particolare, hanno lavorato sulla revisione della famiglia di norme ISO 965-X, che riguarda le tolleranze delle filettature metriche generali. La delegazione italiana ha chiarito come assegnare le classi di tolleranza per le filettature con rivestimenti superficiali, specialmente quelli ad alto spessore. Per aggiornare la norma ISO 965-5, UPIVEB ha avviato un'indagine sull'uso delle filettature zincate a caldo con tolleranza 6AX. I risultati sono stati inviati al team leader, il Prof. Li Xiaobing.

Inoltre, è stata discussa una nuova norma, la ISO/CD 21937, che raccoglie tabelle con i diametri e le classi di tolleranza delle filettature. Si è dibattuto se mantenere queste informazioni nella nuova norma ISO 21937 o integrarle nella ISO 965-2, che riguarda le tolleranze per le filettature esterne e interne di qualità media. Alla fine, si è deciso di incorporare la ISO/CD 21937 nella

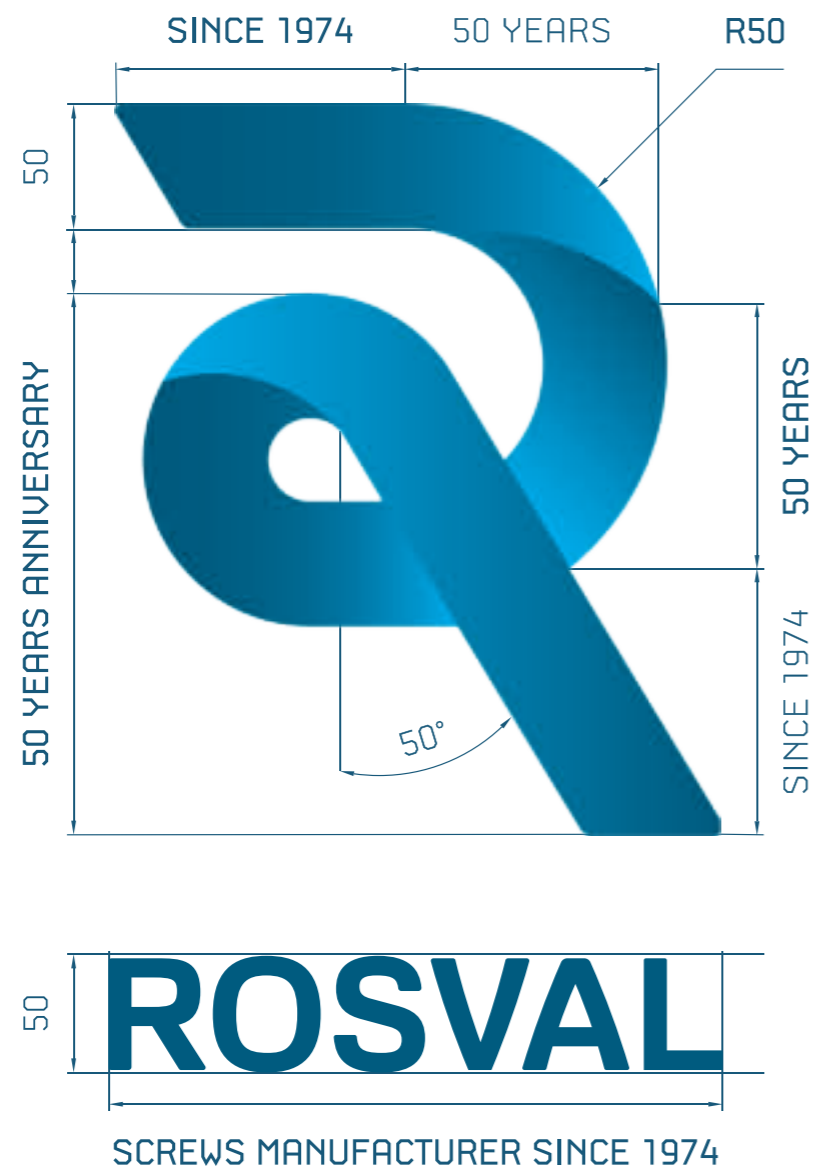
*The main activities include the completion of the translation of ISO 2702. However, it has been decided that no further standards will be translated into Italian this year, due to the considerable resources required and the inconsistent effectiveness of past translations. In many cases, English terminology serves as the primary reference, which can result in misleading translations. The necessity for translating additional strategic standards will be reassessed at a later date.*

*Additionally, the project to develop two UNI national standards for tubular and hexagonal threaded rivets has been initiated. This project was requested by Specialinsert Srl, an Ordinary Member of UPIVEB, to address a "regulatory gap" that emerged following the withdrawal of a package of ten national standards for these products in 2019. The initial drafting and refinement of the two standards have been completed, and they will be submitted for Final Public Inquiry after the SC04 meeting on 24 September 2024.*

### ISO International Activities

*A group of Italian experts contributed to the revision of several important standards on threads as part of the ISO TC1 "Screw Threads". In particular, they focused on updating the ISO 965-X series, which specifies tolerances for general-purpose metric screw threads. The Italian delegation provided clarification on assigning tolerance classes for threads with surface coatings, especially those with greater thickness. In order to update ISO 965-5, UPIVEB conducted a survey on the use of hot-dip galvanised threads with a tolerance of 6AX. The results of this survey were sent to the team leader, Professor Li Xiaobing.*

*In addition, the new ISO/CD 21937 standard was discussed, which includes tables for thread diameters and tolerance classes. There was discussion over whether to retain this information in the new ISO 21937 standard or to incorporate it into ISO 965-2, which covers tolerances for general-purpose internal and external threads of medium quality. Ultimately, it*



## FIFTY YEARS OF EXCELLENCE

Half a century of dedication, innovation, and quality has defined Rosval's legendary journey. Since our foundation fifty years ago, we have upheld a mission of excellence in the screw industry. Every thread, every detail reflects our unwavering commitment to meet the needs of our customers.

As we look to the future, we continue to honor our past, steadfast in our core values as we push forward to new horizons.



famiglia ISO 965-x come ISO 965-6 e di affinare il titolo della ISO 965-2 per riflettere meglio le differenze e i diametri specifici.

Il Comitato Tecnico ISO/TC 2 “Fasteners” e i relativi organi tecnici, come i Sottocomitati e i Gruppi di Lavoro, hanno lavorato principalmente da remoto. Tuttavia, è stata organizzata una settimana di incontri in presenza a giugno in Francia. È importante notare che l'Italia, attraverso UPIVEB e in collaborazione con UNI, detiene il coordinamento e la segreteria di tre Gruppi di Lavoro: ISO/TC 2/WG 13 “Washer and non-threaded fasteners” (coordinato da Luca Panzeri), ISO/TC 2/WG 17 “Stainless steel fasteners” (coordinato da Marco Sargenti) e ISO/TC 2/WG 18 “Pre-applied adhesive systems for threaded fasteners” (coordinato da Alessandro Caggiati).

Il Gruppo di Lavoro ISO/TC 2/WG 18 sta sviluppando la norma ISO/PWI 5161 riguardante i dispositivi filettati con adesivi pre-applicati, definendo le caratteristiche di applicazione e i metodi di prova. L'obiettivo è completare la redazione della norma garantendo la compatibilità con la norma tedesca DIN 267-27 recentemente aggiornata. Sono state organizzate diverse riunioni preparatorie e tre riunioni ufficiali del Gruppo di Lavoro. Attualmente, è stata preparata una versione pulita del documento da condividere con i membri del gruppo, da discutere durante la prossima riunione del WG 18, prevista per il 30 settembre 2024.

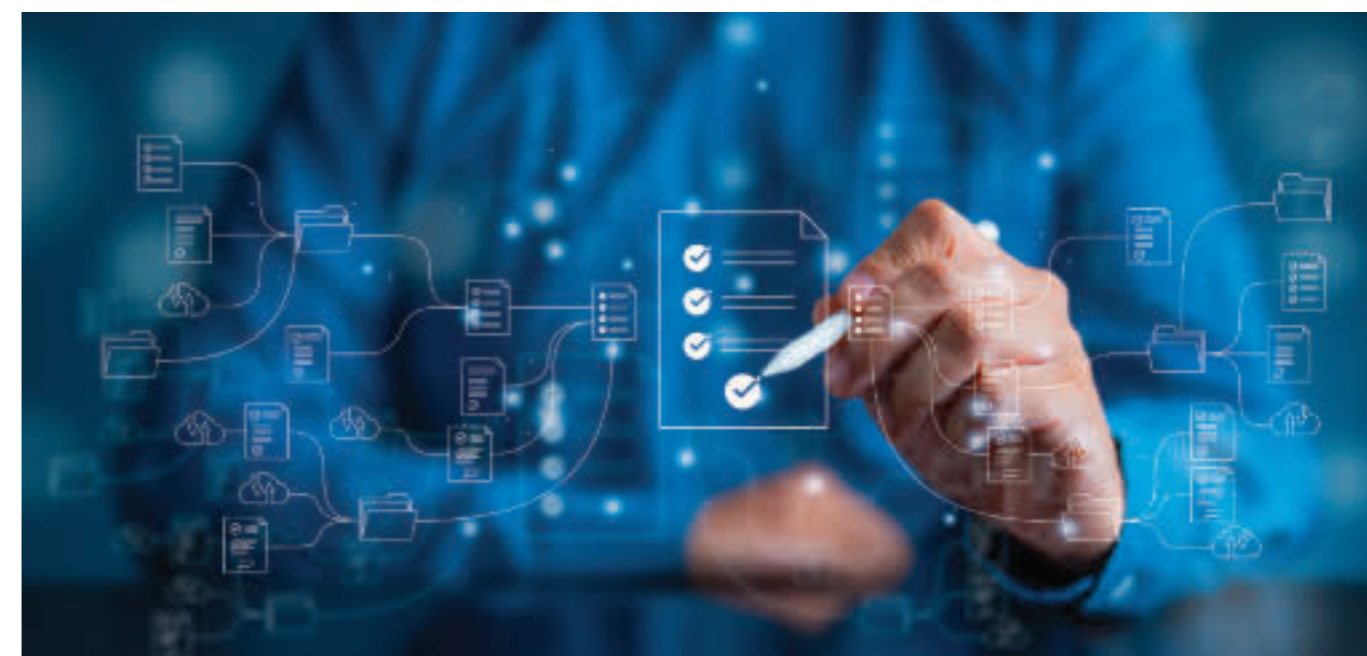
Il Gruppo di Lavoro ISO/TC 2/WG 13 è attualmente l'organo tecnico con il maggior numero di progetti attivi, come dimostrato dall'elevato numero di incontri svolti durante l'anno. Le principali attività includono:

*was decided to incorporate ISO/CD 21937 into the ISO 965-x series as ISO 965-6, and to refine the title of ISO 965-2 to better reflect the differences and specific diameters.*

*The Technical Committee ISO/TC 2 “Fasteners,” along with its related technical bodies, such as Sub-Committees and Working Groups, primarily conducted its work remotely. However, a week of in-person meetings took place in June in France. It is important to note that, Italy, through UPIVEB and in collaboration with UNI, coordinates and provides secretariat support for three Working Groups: ISO/TC 2/WG 13 “Washers and Non-Threaded Fasteners” (coordinated by Luca Panzeri), ISO/TC 2/WG 17 “Stainless Steel Fasteners” (coordinated by Marco Sargenti) and ISO/TC 2/WG 18 “Pre-Applied Adhesive Systems for Threaded Fasteners” (coordinated by Alessandro Caggiati).*

*The ISO/TC 2/WG 18 Working Group is developing the ISO/PWI 5161 standard for threaded fasteners with pre-applied adhesive systems, defining the application characteristics and test methods. The goal is to complete the drafting of the standard while ensuring compatibility with the recently updated German standard DIN 267-27. Several preparatory meetings and three official Working Group meetings have been held. Currently, a clean version of the document has been prepared for distribution to group members, and it will be discussed at the next WG 18 meeting scheduled for 30 September 2024.*

*The ISO/TC 2/WG 13 Working Group is currently the technical body with the largest number of active projects, as evidenced by the numerous meetings held throughout the year. The main activities include:*



- la pubblicazione della nuova norma ISO 3506-7 “Fasteners - “Proprietà meccaniche degli elementi di fissaggio in acciaio inossidabile resistenti alla corrosione – Parte 7: rondelle piane con classi di qualità e proprietà specifiche”;

- *Publication of the new ISO 3506-7 standard: “Fasteners - Mechanical Properties of Corrosion-Resistant Stainless Steel Fasteners - Part 7: Flat Washers with Specified Grades and Property Classes”;*
- *Revision of the standards for flat washers, scheduled*



- la revisione delle norme per le rondelle piane prevista con inizio 2025;
- la revisione di varie norme sui perni scanalati e la preparazione di tre nuovi progetti;
- la preparazione della nuova norma ISO 6157-4 “Fasteners - Difetti superficiali – Parte 4: rondelle” il cui primo draft uscirà entro la fine del 2024 e servirà come riferimento per la revisione di tutte le norme di prodotto.

Il Gruppo di Lavoro ISO/TC 2/WG 17, coordinato da M. Sargenti a partire da maggio 2024, ha lavorato principalmente sulla revisione della serie ISO 3506 parte 3 (viti senza testa) e parte 4 (viti autofilettanti), completando le modifiche raccolte e rilasciando entrambe le parti per l’approvazione finale (FDIS). Le principali modifiche si sono concentrate sulle procedure di test, i criteri di accettazione, la marcatura e l’etichettatura.

Infine, è prevista una sessione plenaria di vari gruppi appartenenti al TC2 per il mese di ottobre a Chicago, dove saranno trattati diversi temi di interesse, tra cui la revisione della ISO 898-1 “Mechanical properties of steel bolts, screws and studs”.

#### Attività internazionale CEN

Il CEN/TC 185 “Fasteners” ha programmato diverse riunioni per il 2024, tutte via web: l’8 febbraio, il 16 maggio e il 4 settembre. La Commissione Europea ha inviato al CEN una richiesta di standardizzazione per una dozzina di norme, tra cui due sui fasteners: la revisione della EN 14399-1 “Assiemi di bulloneria strutturale ad alta resistenza da precarico - Parte 1: Requisiti generali” e la EN 15048 “Assiemi di bulloneria strutturale non da precarico - Parte 1: Requisiti generali”, con termine al 15 novembre 2025.

Il processo è molto concitato e il CEN TC 185/WG6 sta organizzando le attività. È stato attivato un SRAHG (Standardization Request Ad Hoc Group), composto da tecnici ed esperti, con il compito di analizzare la richiesta, raccogliere commenti e restituire un’opinione a CEN sull’accettabilità della richiesta. Durante le discussioni, sono emerse alcune preoccupazioni riguardo alla sostenibilità dei prodotti e ai criteri per la resistenza al fuoco.

- *to begin in 2025;*
- *Revision of several standards for grooved pins and the preparation of three new drafts;*
- *Preparation of the new ISO 6157-4 standard: “Fasteners - Surface Discontinuities - Part 4: Washers”, The first draft is expected to be released by the end of 2024 and will serve as a reference for revising all related product standards.*

*The ISO/TC 2/WG 17 Working Group, coordinated by Marco Sargenti since May 2024, primarily focused on revising Part 3 (Set Screws) and Part 4 (Tapping Screws) of the ISO 3506 series. The group completed the necessary revisions and submitted both parts for final approval (FDIS). The main changes included updates to testing procedures, acceptance criteria, marking and labelling requirements.*

*Finally, a plenary session for various groups within the TC2 is scheduled for October in Chicago. This session will address several relevant topics, including the revision of ISO 898-1 “Mechanical Properties of Steel Bolts, Screws and Studs.”*

#### CEN International Activities

*CEN/TC 185 “Fasteners” has scheduled several online meetings for 2024: 8 February, 16 May and 4 September. The European Commission has issued a standardisation request to CEN for a dozen standards, including two related to fasteners: the revision of EN 14399-1 “High-Strength Structural Bolting Assemblies for Preloading - Part 1: General Requirements” and EN 15048 “Non-Preloaded Structural Bolting Assemblies - Part 1: General Requirements,” with a deadline of 15 November 2025.*

*The process is quite hectic, and CEN TC 185/WG6 is organising the related activities. A Standardisation Request Ad Hoc Group (SRAHG), composed of engineers and experts, has been established to analyse the request, gather comments, and provide CEN with an opinion on its acceptability. During the discussions, some concerns were raised regarding the sustainability of the products and the criteria for fire resistance.*



### Scopriamo insieme dove ci porterà il 2025

Elevate prestazioni qualitative e flessibilità produttiva in una realtà sempre più sostenibile; è così che riusciamo ad essere leader nel settore dei rivestimenti superficiali anticorrosivi e partner di primarie Aziende operanti nel mondo “automotive”, e non solo.

# Notizie dagli USA

Una cosa che so è che la maggior parte dei notiziari americani non riferisce degli avvenimenti internazionali nello stesso modo in cui fanno i canali di informazione europei e in altre parti del mondo. Pertanto, non sarebbe uno shock per il sottoscritto realizzare che molti lettori di questa rivista siano molto ben informati riguardo l'attualità degli Stati Uniti. Tuttavia, con tutti gli eventi che si sono verificati nell'ultimo breve arco di tempo, molti potrebbero essere confusi al riguardo. Quindi, nell'angolo delle notizie dagli USA di questo numero della nostra rivista, proverò a spiegare alcuni dei più recenti sviluppi degni di nota.

## Si è concluso il processo per i "soldi compra-silenzio" a carico dell'ex Presidente Trump:

A fine maggio, il processo volto ad accertare se l'ex presidente Trump avesse effettivamente occultato dei pagamenti a favore di una ex attrice di film per adulti per influenzare illegittimamente l'esito delle elezioni del 2016 si è concluso. E che conclusione sbalorditiva, la giuria lo ha ritenuto colpevole di tutti i 34 capi di imputazione. Con la condanna, Trump diventa il primo ex-presidente a essere condannato per un reato. Impressiona il fatto che una decisione che avrebbe stroncato ogni probabilità di aggiudicarsi un ruolo d'ufficio per qualsiasi altro candidato, potrebbe in effetti aver rafforzato la posizione di Trump. Non vi è dubbio che la questione fondamentale, ovvero se ci sia stato o meno un effettivo pagamento illegale, è stata per lo più ignorata; il giudice si è ritrovato impegnato a rintuzzare le molteplici insinuazioni di malagestione procedurale e il pubblico ministero a introdurre testimonianze più dal sapore lascivo che effettivamente rilevanti, aprendo così la porta alla difesa e ai sostenitori trumpiani di rivendicare vizi procedurali e di perseguire con successo la richiesta di appello. L'uscita della sentenza, inizialmente programmata per luglio 2024, è attualmente sospesa, senza ulteriori scadenze in vista, fino a dopo le elezioni di novembre. La vera domanda è: in che modo tutto questo si ripercuoterà sulla credibilità di Trump e sull'esito delle elezioni? Per quanto impossibile dire alcunché di certo, si può certamente sostenere che a distanza di due mesi e con i nuovi sviluppi intervenuti, le probabilità di rielezione per Trump non sembrano essere state intaccate.

## Decisione della Corte Suprema sull'immunità presidenziale:

Il 1° luglio, la Corte Suprema ha emanato la decisione relativa a un'altra delle pendenze giudiziarie dell'ex presidenza Trump, ovvero le azioni da egli perpetrate successivamente alla sconfitta subita nel 2020 a favore di Joe Biden. La Corte ha deciso, a maggioranza, che un presidente gode dell'immunità dai procedimenti penali per atti compiuti durante il proprio mandato. Tale immunità è assoluta per le azioni compiute durante l'esercizio dei "poteri costituzionali essenziali" e presuntiva per le azioni intraprese nell'ambito dei doveri ufficiali. Questa seconda

**Laurence Claus**

Presidente di NNI  
Training and Consulting Inc.  
President, NNI  
Training and Consulting Inc.

## News from USA

*One thing I know is that most American news outlets do not report on international happenings in the same way that news outlets in Europe and*

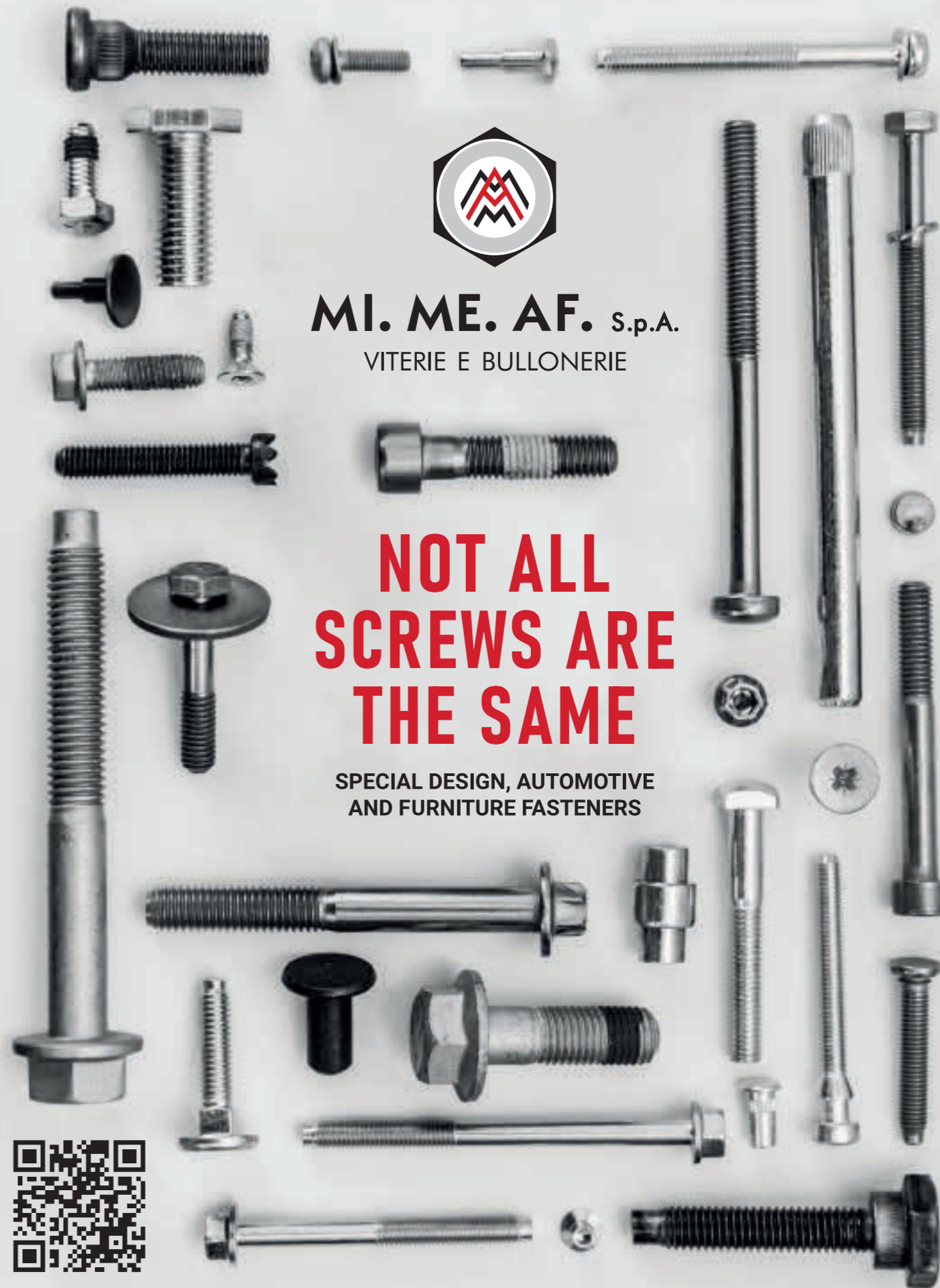
*other regions of the world do. Therefore, it would come as no shock to me that many of the readers of this journal are pretty well informed regarding recent events in the United States. With all that has happened in a brief time, though, many might be confused about some of these events. So, for this journal's edition of USA Corner, I will attempt to explain some of the more noteworthy recent happenings.*

## Former President Trump's "Hush Money" Trial Concludes:

*At the end of May, the trial into whether former president Trump had hidden payments to a former adult actress to illegally influence the outcome of the 2016 election concluded. And a sensational conclusion it was, with the jury finding him guilty of all thirty-four charges. With this conviction Trump becomes the first ever former president to be convicted of felony crimes. Remarkably, a decision that would have killed just about every other candidate's chance to win an office seat, may actually have strengthened Trump. There is no doubt that the key issue of whether an illegal payment was actually made in this case was mostly ignored while the judge wrestled with multiple allegations of procedural mishandling and the prosecutor introduced more salacious than relevant testimony, opening the door for Trump's defense and supporters to claim a flawed trial and successfully pursue an appeal. Sentencing was originally scheduled for July 2024 but is currently in a holding pattern without any date in sight until sometime after the November elections. The big question is how does this affect Trump's credibility, and will it affect the outcome of the November election? Although it is impossible to say for sure, it is fair to say that two months later and with many new developments in-between, this does not appear to be hurting Mr. Trump's chances for re-election.*

## Supreme Court Ruling on Presidential Immunity:

*On July 1, the Supreme Court released its ruling related to another one of former President's Trump's legal entailments, his actions in the wake of his 2020 loss to Joe Biden. The majority of the court ruled that a president has immunity from criminal prosecution for official acts. That immunity is absolute for actions taken while executing their "core constitutional powers" and presumptive for actions undertaken as part of their official duties. This second part does not mean that it would be impossible to find a president guilty while conducting an official duty on the fringe of their responsibility, but it*



[www.mimeaf.it](http://www.mimeaf.it)

Corso Europa, 240, 23801  
Calolziocorte (LC)  
Tel. 0341 634814 | Fax 0341 634898  
mail: [info@mimeaf.it](mailto:info@mimeaf.it)

Mi.Me.Af  
is 100% owned by:



Company  
certified by:




# GLOVEL 800 KALIUM

PROCESSO  
ZINCO/NICHEL  
ALCALINO  
AD ALTO  
RENDIMENTO  
CON  
POTASSA

- ▶ DISTRIBUZIONE DELLA LEGA UNIFORME A TUTTE LE DENSITA' DI CORRENTE
- ▶ ALTA EFFICIENZA E VELOCITA' DI DEPOSIZIONE
- ▶ ECCEZIONALE RESISTENZA ALLA CORROSIONE
- ▶ UTILIZZO DI ANODI IN ACCIAIO AISI/ SAE 316 Ti
- ▶ ADATTA PER PASSIVAZIONI TRASPARENTI, IRIDESCENTI E NERE
- ▶ LEGA Ni 12-16%



 GLOMAX SI IMPEGNA NELLA RICERCA,  
PER UNA CHIMICA RISPETTOSA DELL'AMBIENTE

**GLOMAX S.r.L.** Via Del Commercio, 46 - 20882, Bellusco (MB)  
+39 039 6020101 - glomax@glomax.it - www.glomax.it



**PERFORMANCE BEYOND  
THE STANDARD**

parte della decisione non implica l'impossibilità di ritenere colpevole un presidente mentre svolge un dovere d'ufficio ai margini delle proprie responsabilità, ma porta l'asticella del pubblico ministero a un nuovo livello che sarà difficile superare. In sostanza, la decisione sancisce chiaramente che un presidente non è immune dalle proprie azioni personali. Non sono un esperto di giurisprudenza e, pertanto, non proverò a scandagliare le implicazioni e gli effetti a lungo termine di tale decisione. Tuttavia, essa ha fortemente scosso la comunità giuridica e gli oppositori di Trump che la ritengono sbagliata e foriera di un precedente pericoloso. Chiaramente, essa ha anche ritardato, e forse compromesso, altri procedimenti legali a carico di Trump almeno fino a dopo le elezioni novembrine. Quindi, sebbene non risponda probabilmente alla domanda sull'immunità di Trump rispetto alle sue azioni, la decisione è di fatto una vittoria in quanto ha sospeso gran parte dei procedimenti penali contro di lui fino a dopo il voto.

#### Il dibattito tra Trump e Biden:

Il 27 giugno, il presidente in carica Joe Biden e l'ex presidente Trump si sono affrontati nel primo dei molti dibattiti televisivi previsti fino a novembre. Per il presidente Biden si è trattato di un disastro. Nonostante il suo entourage abbia rivelato a posteriori che quella sera non stesse bene, Biden è apparso debole, infermo e, a tratti, incoerente. Quel dibattito ha dato l'avvio a tre settimane di subbuglio nel partito democratico sulle valutazioni da fare.

#### Attentato a Trump:

Il 13 luglio l'ex presidente Trump stava tenendo un comizio in Pennsylvania quando un aspirante omicida ha attentato alla sua vita. Trump è stato colpito di striscio da un proiettile all'orecchio prima di essere scortato fuori dal palco dagli agenti del Servizio Segreto. A prescindere dall'esito del voto, sarà ricordato per aver alzato il braccio in tono di sfida, riemergendo dallo scudo fatto dalla sua scorta. Questo incidente è probabilmente il peggiore fallimento che si ricordi dell'operato dei Servizi Segreti dall'attentato a Reagan nel 1981. Pare che l'assassino abbia agito da solo, per motivazioni tuttora per lo più ignote, ma questo eclatante fallimento ha comportato accuse di pregiudizio politico e negazione di sufficienti risorse protettive da parte dell'attuale amministrazione. Ad oggi, è stata ritenuta responsabile solo la Direttrice del Servizio Segreto, l'unica di fatto costretta a rassegnare le dimissioni.

#### Convention repubblicana:

Due giorni dopo l'attentato a Trump, si è tenuta a Milwaukee, nel Wisconsin, la convention del Partito Repubblicano. Trump è stato accolto con un'ovazione da eroe, ottenendo la nomina di candidato del Partito Repubblicano alle elezioni presidenziali 2024. Come compagno di corsa elettorale alla vice-presidenza, Trump ha scelto JD Vance, senatore dell'Ohio.

#### Il ritiro del presidente Biden:

Domenica 20 luglio il presidente Biden ha dovuto cedere alle pressioni del suo stesso partito ritirandosi dalla corsa presidenziale. Ha quindi dato il suo appoggio alla vice-presidente, Kamala Harris, come suo successore. Questi sviluppi, verificatisi un po' meno di un mese prima della convention democratica che avrebbe dovuto

*raises the legal high bar for a prosecutor to an all-new level and one that will be difficult to overcome. The ruling does say that a president is not immune from personal actions.*

*I am no legal scholar and, thus, will make no effort to parse the greater and long-term implications of this ruling. It has, however, greatly upset many in the legal community and those opposing Mr. Trump, who believe that it sets dangerous precedents and is wrong. It also clearly has delayed and maybe put other pending legal proceedings that Mr. Trump was facing in jeopardy, at least until after the November elections. Therefore, although arguably not answering the question about Mr. Trump's immunity for his actions. It is a win for him as it halted most of the legal proceedings against him until after the election.*

#### Mr. Trump's and President Biden's Debate:

*On June 27th President Biden and former president Trump squared off in the first of several planned televised debates. It was a disaster for President Biden. Although his team later came out and shared that he had been ill that evening, he came across as feeble, diminished, and, at times, incoherent. This would set in motion about three weeks of turmoil within his party as they assessed what to do.*

#### Assassination Attempt:

*On July 13 former president Trump was holding a rally in Pennsylvania when a would-be assassin would attempt to take his life. He would be grazed in the ear with a bullet prior to being rushed off the stage by the Secret Service. Regardless of the outcome of the election, he will be remembered for raising his arm in up in defiance as he emerged from beneath his protective detail. This incident is probably the worst failure of the Secret Service since Reagan's attempted assassination in 1981. Although it seems that the assassin was acting on his own and his motivations are still mostly unknown, this massive failure has led to charges of political prejudice and denial of sufficient protective resources by the current administration. To date only the Director of the Secret Service has been held accountable, as she was forced to resign her position.*

#### Republican Convention:

*Two days after the assassination attempt, the Republican National Convention would convene in Milwaukee Wisconsin. President Trump was given a hero's welcome and nominated as the Republican Party's 2024 candidate for President of the United States. He has chosen JD Vance, a US Senator from Ohio, as his Vice-Presidential running mate.*

#### President Biden Drops Out:

*On Sunday July 20 President Biden finally succumbed to pressures from within his own party and dropped out of the 2024 presidential race. He endorsed his Vice President, Kamala Harris, to be his successor. With all this happening a little less than a month before the Democratic National Convention, which was set to install him as the 2024 Democratic candidate for president, a substantial number of procedural questions were swirling*

proclamarlo ufficialmente candidato presidenziale per il partito, hanno lasciato un turbinio di questioni procedurali aperte. In definitiva, le élite del partito si sono riunite a porte chiuse per immaginare e disegnare un percorso che facesse di Kamala Harris la “presunta candidata presidenziale”. Molti nel partito interessato e in quello avversario ritengono che ciò sia profondamente anti-democratico in quanto aggirerebbe la volontà delle persone che hanno scelto Biden e che potrebbero non essere così entusiaste di votare Kamala Harris. Indipendentemente da tali perplessità, nessun altro esponente democratico ha scelto di sfidare la mossa del partito; pertanto, la convention nazionale, tenutasi nella settimana del 19 agosto, ha nominato K. Harris candidata ufficiale alle presidenziali 2024. La Harris ha poi scelto il governatore del Minnesota, Tim Walz, come compagno di corsa per la vice-presidenza. Il presidente Biden rimarrà in carica fino al termine del suo mandato, ovvero gennaio 2025. Le numerose discussioni circa il passaggio di mano a Harris continuano, così come quelle relative alla sua idoneità a resistere fino a fine mandato. Tuttavia, queste argomentazioni, sembrano un po’ svanire sul fondo della campagna elettorale tra Harris e Trump ormai in procinto di entrare nel vivo.

#### **Kamala Harris e Tim Walz:**

Il corso degli eventi recenti che ha finito per mettere Kamala Harris e il poco conosciuto Tim Walz sul palco presidenziale merita qualche spiegazione supplementare. Quando fu nominata alla vice-presidenza, K. Harris era considerata fra le democratiche più progressiste al Senato. Tutt’oggi, Harris pende ancora molto a sinistra. Di fatto, il ticket elettorale Harris/Walz rappresenta una delle accoppiate più di sinistra che i democratici potessero scegliere. Sebbene nel momento in cui si scrive, questa scelta suscita ancora grande entusiasmo, la strada dei due democratici dovrà indubbiamente contrastare forti venti contrari. L’amministrazione Biden si è confrontata con fatica con le tematiche dell’inflazione, immigrazione, del rispetto della legge e dell’ordine pubblico, per citarne solo alcune. Harris e Walz dovranno dimostrare come sono in grado di tenere la rotta su questi temi, sulle crescenti tensioni internazionali e sul rallentamento dell’economia meglio di quanto abbia fatto Biden. Sfortunatamente per la Harris, lei era parte di quell’amministrazione, quindi dovrà convincere le persone che il suo approccio sarà una novità e avrà successo.

#### **I prossimi 70 giorni:**

Dopo aver letto la cronaca degli eventi descritti, a molti di voi sembrerà di essere appena scesi dalle montagne russe. Bene, da qui all’election day il viaggio sarà certamente burrascoso. È tuttavia evidente come le due parti siano notevolmente diverse una dall’altra e, purtroppo, una quota significativa dei rispettivi bacini elettorali, è marcatamente polarizzata. Mentre scrivo questo articolo, mancano ancora circa 70 giorni al voto. Sicuramente, in queste ultime settimane le due parti accelereranno gli sforzi di comunicazione per attirare gli indecisi dalla loro parte. Perché, dunque, è così importante? Sono certo che a prescindere da dove si svolgano le elezioni, i risultati di ogni consultazione nazionale sono complessi e impossibili da predire. Sicuramente, negli Stati Uniti, per effetto della struttura governativa a tre livelli, prevedere quanto

*about. Ultimately Democratic Party elites would meet behind closed doors and figure out a path to make Kamala Harris the “presumptive presidential nominee.” Many in his own and the other party believe this to be highly undemocratic because it circumvents the will of all the people that voted for Mr. Biden and may not have been so eager to vote for Ms. Harris.*

*Regardless of any of these concerns, no other Democrats choose to challenge this move so that Ms. Harris was chosen as the official 2024 Democratic Party candidate during their national convention during the week of August 19th. Ms. Harris chose the governor of Minnesota, Tim Walz, as her vice-presidential running mate.*

*As for President Biden, he will remain in office until the end of his term in January 2025. There is still a great deal of controversy about the transition to Ms. Harris and his fitness to hold onto the job until the end. These arguments, however, seem to be fading as the debate between the Harris and Trump campaigns shifts into full gear.*

#### **Kamala Harris and Tim Walz:**

*These latest twists of events that have landed Kamala Harris and a relatively unknown Tim Walz onto the presidential stage bear a little introduction. At the time that Kamala Harris was nominated for Vice President she was considered to be one of the most progressive Democrats in the Senate. She still leans very far left. In fact, the Harris/Walz ticket represents one of the most left leaning combinations that the democrats could have seated. Although at the time of this writing there is a lot of excitement over this ticket, they are not without having to face some pretty stiff headwinds. The Biden administration has wrestled with inflation, immigration, and law and order issues, to name but a few. Harris and Walz will have to show how they will be able to navigate these issues, growing international tensions, and a slowing economy more successfully than under Biden. Unfortunately for Harris, she was part of that team, so she must convince people that her approaches will be new and successful.*

#### **The Next 70 Days:**

*After reading the preceding accounts many readers may feel like they have just gotten off a roller coaster. It will be a wild ride up to election day. It is evident though that the two sides are quite different from one another and, unfortunately, a significant portion of their constituency are singularly polarized to their side. At the time of this writing there are about seventy days until the election. Surely in these final days the two sides will accelerate their efforts to communicate their message and attract undecided voters to their side.*

*So why is this important? I am certain that regardless of where they occur in the world, the results of any national election are complex and impossible to predict. Certainly, in the USA, because of our three-tiered government structure, predicting what a new regime will be able to accomplish is simply impossible until after the election is complete. It is safe to say, however, that it seems that there is so little common ground between the ideology, approaches, and priorities of the two*

riuscirà a realizzare una nuova amministrazione è semplicemente impossibile fino a quando si saranno svolte le elezioni. È tuttavia un fatto appurato che il terreno comune tra l’ideologia, l’approccio e le priorità dei due candidati è talmente poco che chiunque dei due vinca dirigerà le politiche verso il proprio modo di pensare, determinando così effetti ben diversi sui singoli, sul mondo aziendale e imprenditoriale e sulla politica estera, sia nazionale che internazionale. La conclusione è che l’esito sarà importante visto che le conseguenze e gli effetti per i produttori europei di fastener con impianti negli USA potrebbero essere diversi a seconda di quale candidato diventerà presidente.

#### **Aggiornamento sul comparto industriale dei fastener statunitensi:**

Pur non avendo ancora raggiunto i livelli pre-pandemia, l’inflazione ha recentemente mostrato il suo primo sostanziale decremento da oltre un anno a questa parte. Anche il mercato del lavoro si sta calmando, con quasi 800.000 posti di lavoro in meno computati nell’ultimo periodo di riferimento. Questi due aspetti hanno segnalato al Board della Federal Reserve (FED) che è ormai ora di tagliare i tassi di interesse. Abbondano le speculazioni circa l’entità del taglio, che potrà essere il solito quarto di punto o un più aggressivo mezzo punto. In generale, questi miglioramenti sono segnali di buon auspicio per l’economia e, quindi, per il settore degli elementi di fissaggio. Nella maggior parte dei casi, i produttori di fastener procedono bene. Sono poche le aziende che chiuderanno il 2024 come un anno da ricordare, ma sono altrettanto poche quelle che registreranno perdite significative. Naturalmente, tutto dipende anche dai segmenti primari di mercato a cui sono legate.

Un segmento che non ha performato all’altezza delle aspettative è quello dei veicoli elettrici. Gran parte delle OEM hanno dovuto togliere il piede dall’acceleratore. Continuano ancora a dichiarare la ferma intenzione di passare ai VE, ma vi sono una serie di fattori combinati che determinano ritardi, fra cui il calo dei prezzi dei VE usati, il prezzo elevato dei nuovi veicoli, la mancanza di domanda, aspetti sfidanti come le categorie di veicoli e le opzioni di ricarica del motore. Per i produttori questo si traduce in un rallentamento o una riduzione dei lanci di nuove piattaforme di auto elettriche e, quindi, nel dover sostenere alti volumi di fastener pensati per motori a combustione interna tradizionale per periodi prolungati. La fiera International Fastener Exposition (IFE) di Las Vegas si avvicina rapidamente. Si tratta di una delle più grandi fiere statunitensi per gli elementi di fissaggio. L’anno scorso, la IFE aveva fatto registrare una buona partecipazione e le previsioni per quest’anno sono simili.

#### **Riepilogo:**

In breve, non vi sono eventi di grande importanza all’orizzonte che si prevede possano impattare drasticamente sul comparto statunitense degli elementi di fissaggio per l’ultima parte del 2024. Tuttavia, le elezioni 2024 terranno viva l’attenzione sui prossimi due mesi e saranno importantissime per la direzione che prenderanno gli USA nei prossimi quattro anni.

*candidates that whichever one wins will steer policy towards their way of thinking and this will influence the impact on individuals, companies, and foreign policy both domestically and abroad. The bottom line is that it matters since European fastener manufacturers with plants in the USA might be affected differently depending on which candidate becomes president.*

#### **Update on the US Fastener Industry:**

*Although not yet at pre-pandemic levels, inflation has recently exhibited its first sustained decrease in over a year. The job market is also cooling with almost 800,000 fewer jobs being added in the last reporting period. These two things have signaled to the Federal Reserve Board (the FED) that it is time to drop interest rates. Speculation abounds whether the drop will be the standard quarter point or a more aggressive half point. In general, these improvements signal good omens for the economy and, thus, the fastener industry.*

*Fastener manufacturers, for the most part, are doing alright. Few companies will finish 2024 reporting a banner year, but few will experience significant losses either. Of course it depends a little on the primary market segments served.*

*One segment that has not performed to expectation is electric vehicles. Most of the OEMs have been back pedaling on their plans. They still purport to being committed to transition to EVs, but a number of factors including falling used EV pricing, high new vehicle EV pricing, lack of customer demand, continued challenges regarding range and charging options have all factored into these delays. For fastener manufacturers this means slower or reduced launches of new EV platforms and sustaining higher volumes for longer periods of some traditional internal combustion engine technology fasteners.*

*The International Fastener Exposition (IFE) in Las Vegas is quickly approaching. This is one of the USA’s largest fastener industry trade shows. Last year IFE had good attendance, and it is expected to be similar this year.*

#### **Wrap-up:**

*In summary, there are no momentous events on the horizon that are expected to dramatically affect the USA fastener industry in the last part of 2024. However, the 2024 elections are expected to keep the next couple of months exciting, but also important to the direction the USA will take over the next four years.*



STRENGTH AND RELIABILITY

# For performing vehicles

Fontana Gruppo has excellent know-how in the production of fasteners designed for the optimal functioning of various parts of the vehicle.



[www.grupfontana.it](http://www.grupfontana.it)

## Notizie dal Brasile

### FONTANA FESTEGGIA I SUOI 10 ANNI IN BRASILE

*Il gruppo italiano ha consolidato la posizione nel paese sudamericano fin dal 2014, dopo l'acquisizione di Acument.*

**Sergio Milatias**

Redattore/Editor

Revista do Parafuso

(The Fastener Brazil Magazine)

### News from Brazil

Fontana Gruppo, uno dei più importanti attori globali nella produzione di elementi di fissaggio, con oltre 70 anni di attività, ha consolidato la sua presenza in Brasile nel 2014. La solidità di tale presenza si è manifestata dopo l'acquisizione di undici unità industriali di Acument ubicate negli Stati Uniti, in Messico e Brasile. Da allora, tutte le sedi operative e i due stabilimenti di Acument Brasil lavorano sotto il totale controllo del Gruppo italiano.

### FONTANA CELEBRATED 10 YEARS IN BRAZIL

*The Italian Group has consolidated its position in the South American country through the acquisition of Acument in 2014*

*As one of the leading global players in the fastener manufacturing industry with over 70 years of experience, the Fontana Gruppo consolidated its presence in Brazil back in 2014. It further solidified its presence by acqui-*



Fondata nel 1943 a San Paolo, inizialmente con la ragione sociale Mapri, l'azienda nel corso della sua storia ha dato prova della capacità di aderire ai più elevati standard qualitativi nella fornitura di sistemi di fissaggio, in particolare per la produzione di veicoli a motore (automobili, camion e autobus, macchine e attrezzi agricoli e stradali, motociclette).

La gestione targata Fontana ha rafforzato la posizione di leader attraverso l'ampliamento del parco industriale con l'arrivo di robuste presse multistadio e di macchine per la laminazione dei filetti, ma anche con molti altri in-

*ring eleven Acument industrial units located in the USA, Mexico and Brazil. Since then, all operations, including the two facilities of Acument Brasil, have been fully integrated under the Italian Group's control.*

*Founded in 1943 in São Paulo, originally under the name Mapri, the company has built a reputation for adhering to the highest quality standards in the supply of fastening systems, particularly for the Brazilian automotive sector (cars, trucks, buses, agricultural and road machinery, and motorcycles).*

*Under Fontana's leadership, the company has stren-*

vestimenti che hanno interessato il laboratorio, i sistemi di ispezione, i trattamenti termici e vari altri aspetti della produzione "made in Brazil".

Malgrado le temperature locali al di sopra dei 30°C, anche in inverno, l'11 settembre 2024, nella bella unità industriale inaugurata nel 2011 ad Atibaia, una cittadina a 50 km da San Paolo, Fontana Gruppo ha festeggiato i suoi 10 anni di attività in Brasile.

La cerimonia ha visto la partecipazione delle autorità di Atibaia, dei rappresentanti di Sindi-peças (sindacato nazionale dei produttori dei ricambi automobilistici), di aziende clienti di vari settori come case automobilistiche, fornitori di sistemi e ricambi, segmenti in cui Fontana-Acument detiene una quota del 15% in Brasile, con una capacità produttiva mensile di 2.500 tonnellate e oltre 300 dipendenti.

Giunti dall'Italia appositamente per la celebrazione, Fabrizio Fontana e Salvatore De Giorgi (rispettivamente membro del Consiglio di Amministrazione e COO di



Fabrizio Fontana

gthened its position by expanding the industrial park with the introduction of robust multi-stage presses and thread rolling machines, along with numerous other investments in laboratories, inspection systems, heat treatments and various other aspects of "Made in Brazil" production.

Despite local winter temperatures soaring over 30°C, Fontana Gruppo celebrated its tenth anniversary in Brazil on 11 September 2024 at its stunning Atibaia industrial facility, located just 50 km from São Paulo. This impressive site, which opened in 2011, provided the perfect setting for the celebration.

The ceremony was attended by officials from Atibaia authorities, representatives from Sindi-peças (the national union of auto parts manufacturers), and customers from various sectors, including automakers, system suppliers, and auto parts manufacturers. Fontana-Acument holds a 15% share of the Brazilian market in these segments, boasts a fastener production capacity of 2,500 tons per month, and employs over 300 people.

Fabrizio Fontana and Salvatore De Giorgi (Board Member and COO of Fontana Gruppo, respectively) travelled from Italy to take part in the celebration. They opened the ceremony with brief speeches, followed by Fernanda Bueno (Interim Development Secretary of Atibaia). Presentations by Nei Teodoro (Latam General Director) and Hailton Alcantara (Commercial Director) concluded the formal part of the event, which was coordinated by Rachel Curado (Executive Assistant & Marketing).

The event wrapped up on a high note with a tour of the factory, a cocktail party and a special gift for all the guests—a commemorative book celebrating the Group's 70th anniversary.

#### ITALIAN COATING ABROAD: BRAZIL

The Brazilian job coater became integrated in the Italian Group in 2022

#### COATING ITALIANO ALL'ESTERO: BRASILE

L'azienda brasiliana di rivestimenti è stata integrata nel Gruppo italiano nel 2022

Fondata nel 1995, Prosdac ha operato come azienda indipendente nel settore dei rivestimenti fino al 2022 quando è stata acquisita dal gruppo italiano Primat Curtis.

Situata a Jundiaí, nello stato di San Paolo, Prosdac ha cominciato a investire più cospicuamente nelle infrastrutture, acquistando un vicino magazzino che ha portato la superficie totale occupata dall'azienda a 14.000 m². È stata installata una nuova linea di rivestimento con un sistema di nastro trasportatore aereo, oltre a due nuove linee di finitura dotate di



Founded in 1995, Prosdac was an independent coating company of the Brazilian market until 2022, when it was acquired by the Italian group Primat Curtis.

Located in Jundiaí, S. Paulo, Prosdac started to invest more heavily in infrastructure, as they purchased a neighbouring warehouse, increasing its total occupied area to 14,000 m². A new coating line with an overhead conveyor was installed as well as two new finishing lines with state-of-the-art ovens. Moreover, a lot of investment on people has been made, as



Brindisi di chiusura con il team di Fontana Brasile. I The closing toast with the Fontana Brazil team, Marco Costa (HR Manager), Marilza Vieira (Purchasing Manager), Márcio Silva (Key Account Manager), Nei Teodoro (Latam - General Director), Rachel Curado (Executive Assistant & Marketing), Fabrizio Fontana (Board Member), Salvatore De Giorgi (COO), Márcio Izidorio (Engineering Manager), Reginaldo Duarte (Engineering Coordinator), Eugenio Zonaro (Key Account Manager), Alexandre Dinardi Bretas (Key Account Manager), Samuel Souza (Key Account Manager Jr.), Ricardo Ramos (Industrial Manager), Daniel Passos (Financial and Controllershship Manager)

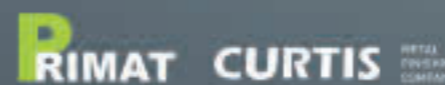
PRIMAT  
CURTIS



WE THINK GLOBAL  
WE TREAT LOCAL

We're leaders in coating applications for the industrial fastening industry. Wherever you are, we use our advanced technologies and process capabilities for your fastening needs.

COMPOSED BY



forni all'avanguardia. Inoltre, sono stati praticati investimenti importanti anche sul fronte del personale, come l'introduzione della lingua inglese per le operazioni quotidiane, soprattutto dopo l'insediamento del nuovo direttore, il 46enne Danny Thompson, che ha rilevato tutta la gestione operativa.

“Ho trascorso tutta la mia carriera lavorativa nel settore automotive di primo livello (Tier 1), quasi 23 anni ormai. Ho lavorato in molte divisioni del contesto automobilistico, fra cui componentistica interna ed esterna, stampaggio, assemblaggio e verniciatura per fodere del tetto, consolle, pannelli portiere, vani portaoggetti e plance per strumentazione digitale. Sono quello che si può definire l'esperto che fa la differenza quando si tratta di performance operative e di trasformare i risultati in eccellenza operativa”, ha dichiarato Danny.



Danny Thompson

#### UNO SCUDO DI VETRO, ECCO LA REALTÀ DI “OGGI”

*Il tasso di cambio funziona come uno scudo di vetro per la produzione industriale Made in Brazil*

Alla fine del primo semestre del 2014, ovvero oltre dieci anni fa, 1 dollaro USA equivaleva a 2,20 reais. Oggi, 1 dollaro USA vale 4,46 reais. Nella prima metà del 2024 si è toccato il valore di cambio massimo di 5,65 R\$. Una tale differenza nel confronto tra dollaro USA e Real brasiliano mi ha fatto pensare a come la produzione interna brasiliana potrebbe essere più competitiva se avessimo politiche più favorevoli alla produzione “Made in Brazil”. Invece, con il tasso di cambio al livello attuale, per molti in Brasile è difficile persino “rimanere a galla”. Prendiamo, ad esempio, gli elementi di fissaggio: gli importatori hanno venduto al Brasile fastener per un valore di 1,053 miliardi di dollari nel 2022, di 977 milioni nel 2023 e di 533 milioni nella prima metà del 2024. Immaginiamo per un attimo di poter invertire tale trend e produrre il 20% di questi valori qui in Brasile.



Ricardo M. Castelhana

Un fattore chiave del successo continuo della produzione estera di elementi di fissaggio, in particolare in Estremo Oriente, è rappresentato dalle politiche industriali di quei paesi. Tali politiche lavorano con e a favore dei produttori locali, anziché contro di essi. A ciò si aggiungono una tassazione meno ostile, percorsi più semplici per l'accesso ai finanziamenti e l'acquisizione di macchinari nuovi e più moderni che fanno la differenza quando si parla di produttività.

In ogni caso, l'effetto immediato del tasso di cambio è quello di fare da scudo protettivo per la produzione locale, ma di fatto è più uno “scudo di vetro”, dalla resistenza limitata. Sfortunatamente, questa è la realtà di oggi.

Ricardo M. Castelhana è il CEO di Jomarca Fastener Manufacturer, un'azienda brasiliana con più di 900 dipendenti e una capacità di produzione di 5,0 mila tonnellate al mese.

*for example introducing the English language into daily operation activities, especially after the new operations director, Danny Thompson, 46, took over the operational management of the company.*

*“I have been in automotive Tier 1 companies my entire career, almost 23 years now. I have worked in many divisions in the automotive industry, including interior and exterior components, moulding, assembly and painting for roof linings, consoles,*

*door panels, glove box & digital instrument panels. I am what you can call a turnaround man when it comes to operational performance, meaning transforming operational performance into operational excellence”, explained Danny.*

#### A GLASS SHIELD: THAT'S WHAT WE HAVE FOR “TODAY”

*The exchange rate acts as a glass shield for industrial production in Brazil*

*At the end of the first half of 2014, over ten years ago, US\$1 was equivalent to R\$2.20. Today, one US dollar equals R\$4.46, and it even reached R\$5.65 in the first half of 2024. With such a stark difference between the US dollar and the Brazilian Real, I can't help but think about how much more competitive domestic Brazilian production could be if we had policies that better supported 'Made in Brazil' products. Instead, with the exchange rate at its current level, many in Brazil are struggling to keep their 'heads above water'.*

*Take fasteners, for example: importers sold US\$1.053 billion worth of fasteners to Brazil in 2022; US\$977 million in 2023 and US\$533 million in the first half of 2024. Now, imagine if we could invert this trend and produce, let's just say, 20% of that here in Brazil.*

*A major factor behind the continued success of fastener production abroad, particularly in the Far East, is the industrial policies in those countries. These policies work with local producers rather than against them. In addition, there are less burdensome taxes, easier access to financing, and the acquisition of new and more modern machines—all of which significantly boost productivity.*

*In any case, the immediate effect of the exchange rate acts as a shield for local manufacturing, but it's more like a 'glass shield' with limited strength. Unfortunately, that's what we have for today.*

*Ricardo M. Castelhana is the CEO of Jomarca Fastener Manufacturer, a Brazilian company with more than 900 employees and a production capacity of 5,000 tons per month.*



# YOUR FUTURE OUR PASSION





## SWISS PRECISION COMPONENTS

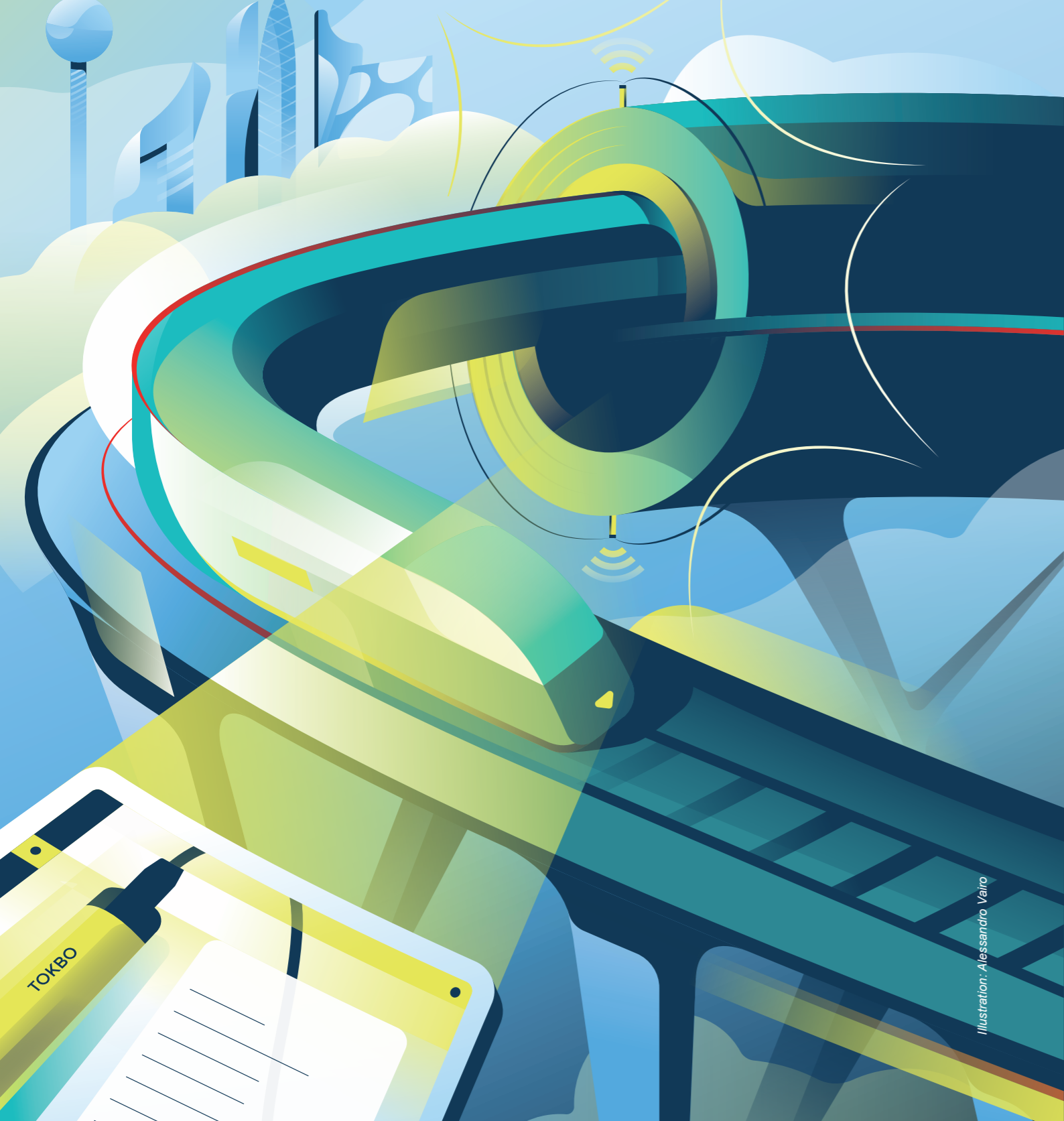
Ferriere di Stabio è un'azienda di spicco a livello mondiale e leader in Europa nello stampaggio a freddo di componenti in acciaio inossidabile e leghe di nickel, offrendo anche lavorazioni meccaniche di precisione. L'azienda vanta una vasta esperienza in applicazioni che richiedono alta temperatura e resistenza alla corrosione. I principali clienti sono OEM del settore automobilistico e i loro fornitori di primo livello. Ferriere di Stabio è inoltre un "solution provider" per applicazioni innovative come i veicoli elettrici e fornitore di componenti per l'industria aerospaziale.



**2** SITI PRODUTTIVI | **+300** DIPENDENTI | **1.5MLD** PEZZI/ANNO  





## The system that revolutionizes security.

By applying IoT to fasteners, Tokbo enables real-time monitoring and predictive maintenance to make structures digital, connected and safe.

# TOKBO

Monitoring System

www.tokbo.it



JOIN US ON LINKEDIN in

## Notizie da Taiwan

**SCREWTECH INDUSTRY PRONTA A PRESENTARE I NUOVI E POTENTI BULLONI E DADI "HI-CASS" A OTTOBRE.**

Usciranno il prossimo ottobre i nuovi bulloni e dadi "HI-CASS" ad alta resistenza e anti-corrosione di Screwtech. Si tratta di prodotti ideali per le attrezzature da esterno, le staffe per il fissaggio dei pannelli solari, gli accumulatori di energia e i sistemi di ricarica. Hanno ottenuto l'approvazione SGS per il test di conformità RoHS e la prova di corrosione ciclica con metodo ASTM B368 CASS per 200 ore; hanno inoltre superato il test neutro in nebbia salina per oltre 2.000 ore. Questi prodotti contribuiranno significativamente alla protezione antiruggine e anticorrosione delle attrezzature per

esterno e saranno presentati in grande stile il prossimo ottobre alla fiera Energy Taiwan Show. Grazie alla specializzazione nella produzione di viti di precisione M1-M14, Screwtech, che quest'anno festeggia il 25° anniversario dalla fondazione, ha ampliato la propria offerta di prodotti per l'industria automobilistica e medicale, diventando un attore insostituibile nella catena di fornitura globale di elementi di fissaggio di precisione. L'eccellenza della tecnologia e dei servizi A+ ha ottenuto il plauso di clienti europei e americani, promuovendo una partnership di lunga durata per molti anni.

**J.T. FASTENERS SUPPLY PRESENTA I "DADI PER RIVETTI CIECHI NON FERROSI" A IFE 2024**

La tecnica produttiva della taiwanese J.T. Fasteners Supply ha raggiunto nuovi traguardi, realizzando dadi per rivetti ciechi in materiali diversi. In passato, i produttori taiwanesi producevano dadi a rivetto cieco solo in ferro. Grazie alla continua attività di sviluppo, J.T. è riuscita a realizzare con successo dadi per rivetto cieco in acciaio inox, alluminio e rame.

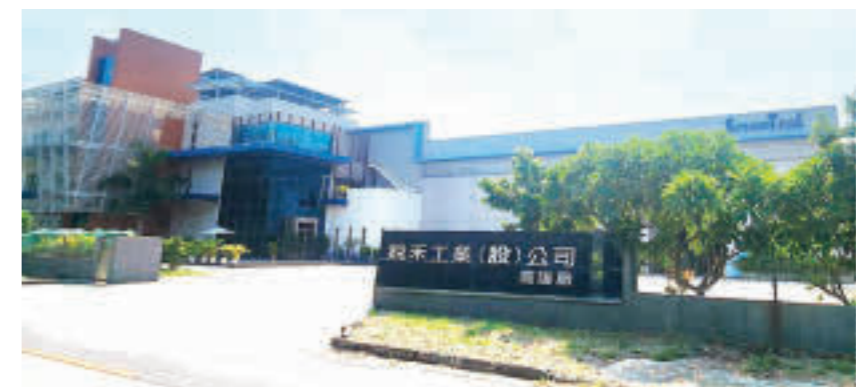
Puntando sui dadi per rivetti come principale categoria di prodotto, J.T. Fasteners Supply auspica di trovare

News provided by  
**FASTENER**  
— WORLD —  
www.fastener-world.com

News from  
Taiwan

**SCREWTECH INDUSTRY TO UNVEIL ALL-NEW POWERFUL "HI-CASS" BOLTS AND NUTS THIS OCTOBER**

Screwtech is going to release its newly developed "HI-CASS Highly Rust-resistant and Anti-corrosion Bolts and Nuts" this October. These products are ideal for outdoor equipment, solar brackets, energy storing equipment, and charging systems. They have been approved by SGS for the RoHS



test and the ASTM B368 CASS test for 200 hours, and have passed the neutral salt spray test for more than 2,000 hours. These products will make a significant contribution to protecting outdoor equipment against rust and corrosion, and will be grandly revealed this October at the Energy Taiwan Show.

Through specialization in the production of M1-M14 precision screws, Screwtech, celebrating its 25th anniversary this year, has expanded its supply to the automotive and medical industries, becoming an irreplaceable player in the global precision fastener supply chain. Their excellence in technology and A+ services have earned praise from European and American clients, fostering long-standing partnerships for many years.

**J.T. FASTENERS SUPPLY SHOWCASES "NON-FERROUS SPLIT RIVET NUTS" AT IFE 2024**

Taiwanese J.T. Fasteners Supply's manufacturing technique has achieved new breakthroughs. They have developed split rivet nuts made of different materials. In the past, Taiwanese manufacturers could only manufacture iron split rivet nuts. After continuous development, J.T. has successfully made stainless steel, aluminum, and copper split rivet nuts into reality. With rivet nuts being their



# ECCELLENZA ITALIANA DAL 1956

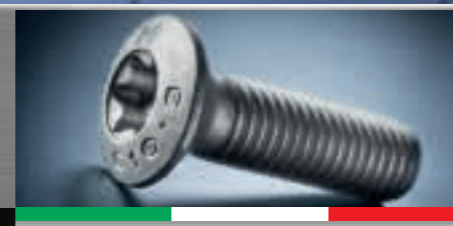


La qualità certificata è il nostro punto di forza

La METALVIT nel corso della sua lunga esperienza nella produzione di elementi di fissaggio, ha sviluppato le proprie capacità specializzandosi nella fabbricazione di viti ad esagono incassato unificate e speciali. Vanta un know-how tecnico moderno ed efficace che garantisce una produzione altamente qualificata.

La qualità del prodotto è sempre stata un punto di forza ed una irrinunciabile priorità della nostra politica aziendale.

METALVIT S.r.l.  
 STABILIMENTO: Via Turati 6, 20881 Bernareggio (MB) ITALY  
 UFFICI E MAGAZZINO: Via Artigianato 23/27, Bernareggio (MB) ITALY  
 Tel. +39 039.6900008 +39 039.6902667  
 Fax +39 039.6900681  
 email: info@metalvit.it



## QUALITÀ CERTIFICATA



all'IFE acquirenti-utilizzatori con cui collaborare a lungo. "La pandemia ci ha impedito di incontrare di persona i clienti. Quando abbiamo partecipato alla fiera l'anno scorso, abbiamo stretto rapporti sempre più stretti con la nostra clientela e questo ci ha spinto a decidere di partecipare anche quest'anno. Sebbene l'economia statunitense sia relativamente fiacca al momento, il mercato ha comunque un potenziale più grande delle previsioni. È così grande che siamo disposti a partecipare di nuovo a questa fiera", ha dichiarato J.T.; Con la sua presenza, J.T. intende mostrare ai visitatori l'esperienza e le conoscenze maturate sui dadi per rivetti, ma comunica anche ai clienti americani di essere in grado di fornire prodotti standard e prodotti che soddisfano requisiti di alta qualità.

### LA TECNOLOGIA PPG DI RIVESTIMENTO ELETTRODEPOSITIVO SI FA STRADA AL FASTENER TAIWAN 2024

PPG ha presentato la tecnologia di rivestimento elettrodepositivo all'avanguardia nel settore a Fastener Taiwan 2024, rivolgendosi particolarmente al mercato delle piccole viti e delle viti per l'edilizia personalizzate. La tecnologia di rivestimento elettrodepositivo (electrocoating) di PPG si distingue nel settore per quattro caratteristiche: (1) resistenza alla corrosione e agli acidi, che raddoppia la durata del prodotto; (2) precisione, nessun riempimento delle cavità, nessuno scorticamento della filettatura; (3) assenza di infragilimento da idrogeno, che soddisfa i requisiti di coppia torcente specificati; (4) tecnologia priva di cromo ed ecologica.

PPG, azienda nota a livello mondiale, è leader nel settore dei rivestimenti. Ha plasmato la tecnologia di ricerca e sviluppo del settore e fornisce un'offerta completa al servizio dei clienti nei mercati dell'edilizia, della produzione, dell'auto e dei prodotti di consumo. Con sede centrale a Pittsburgh, negli Stati Uniti, PPG è presente in oltre 70 paesi.

### LINKWELL INDUSTRY SVELA IL NUOVO LOGO AZIENDALE

Linkwell Industry, azienda taiwanese specializzata nella fornitura di elementi di fissaggio per l'edilizia e l'industria, opera al servizio settore di riferimento mondiale da quasi 5 decenni. Oltre alla sede centrale di Taiwan, Linkwell Industry ha anche sedi all'estero, in Malesia, Cina, Vietnam e Indonesia, con cui serve clienti di svariati mercati, settori e applicazioni in tutto il mondo. Per enfatizzare lo spirito di lavoro di squadra e l'impegno a perseguire uno sviluppo sostenibile, ma anche per essere riconosciuta da un numero sempre maggiore di clienti, Linkwell ha adottato da quest'anno un logo nuovo di zecca che forgerà la sua futura identità aziendale. L'auspicio è quello di continuare a fornire elementi di fissaggio di qualità eccellente e servizi apprezzati a clienti di tutto il mondo.

Il precedente logo di Linkwell era in uso da 47 anni e

main products, J.T. Fasteners Supply hopes to find buyers at IFE who use rivet nuts and can collaborate with them for a long time. "The pandemic forbade us from meeting face-to-face with customers. When we participated in the show last year, we found our relationship with customers becoming closer, which prompted us to decide to participate again this year. Although the U.S. economy is currently relatively sluggish, the market is still larger than expected. It's so big that we are willing to attend this show again," said J.T. Through participating in the show, they not only demonstrate the expertise and knowledge of rivet nuts to visitors, but also let American customers see that J.T. can provide standard products and those meeting high-quality requirements.

### PPG'S ELECTROCOATING TECHNOLOGY GAINS TRACTION AT FASTENER TAIWAN 2024

PPG showcased its industry-leading electrocoating technology at Fastener Taiwan 2024 and specifically targeted clients of customized small screws and construction screws. PPG's electrocoating technology has four characteristics that stand out in the industry, including (1) Corrosion and acid resistant, doubled product life; (2) Precise, no recess fill, no thread galling; (3) No hydrogen embrittlement, meeting specified torque requirement; and (4) Chromium-free & eco-friendly technology.

Globally-known PPG is an industry-leading coatings provider. They have shaped the industry's cutting-edge R&D technology and provide complete offerings to serve clients in the construction, manufacturing, auto and consumer product markets. Headquartered in Pittsburgh, USA, PPG has a footprint in more than 70 countries around the world.

### LINKWELL INDUSTRY UNVEILS NEW CORPORATE LOGO

Linkwell Industry, a Taiwan-based specialist in the supply of construction and industrial fasteners, has been serving the global industry for nearly 5 decades. In addition to its headquarters in Taiwan, Linkwell Industry also has overseas operations in Malaysia, China, Vietnam and Indonesia, serving customers from a wide range of markets, industries and applications around the world. In order to emphasize the spirit of teamwork and the pursuit of sustainable development, as well as to win the recognition of more customers, Linkwell has adopted a brand-new logo this year as its future corporate identity, hoping to continuously provide global customers with excellent-quality fasteners and services appreciated by customers around the world.

Linkwell's previous logo had been in use for 47 years and its design conveyed a sense of courage and was an important identifier for customers to recognize

Linkwell's products. However, a meeting between President Kosky Yen and his client as well as friend led to a further logo renewal project. After several revisions and



si caratterizzava per un design in grado di trasmettere senso di coraggio ed era un importante elemento identificativo e di riconoscimento dei prodotti Linkwell. Tuttavia, un incontro tra il presidente Kosky Yen e un suo cliente, nonché amico, ha portato a un progetto di rinnovamento del logo. Dopo diverse revisioni e discussioni con il designer, è stato finalmente creato il nuovo logo nei colori arancione e bianco.

“Abbiamo cambiato il logo passando da uno stile arrotondato a un design quadrato, sperando di trasmettere un senso di solidità, solidarietà e lavoro di squadra, che ci sforziamo di mettere in pratica in ogni angolo dell'azienda”, ha dichiarato il presidente di Linkwell Yen.

#### **TAIWAN CSC ORGANIZZA UN MEETING DI SETTORE SULLA PRODUZIONE E SULLE VENDITE PER IL QUARTO TRIMESTRE DEL 2024**

Il 3 settembre, in occasione dell'importante riunione dei titolari di aziende produttrici di elementi di fissaggio taiwanesi, i principali rappresentanti di Taiwan CSC, il nuovo presidente di TIFI Yung-Yu Tsai e l'ex presidente di TIFI, Tu-Chin Tsai, hanno illustrato lo stato dell'economia globale e dell'industria taiwanese degli elementi di fissaggio di fronte a oltre un centinaio di imprenditori e professionisti che lavorano nei settori dei fastener, delle vergelle, del trattamento delle superfici e dei macchinari.

Secondo i dati di Taiwan CSC, nei primi sette mesi del 2024, Taiwan CSC ha importato 277.000 tonnellate di vergelle da tutto il mondo, con un aumento del 34% rispetto alle 206.000 tonnellate dello stesso periodo dell'anno precedente. Il 33% delle importazioni di vergelle proviene dall'Indonesia, il 21% dalla Corea del Sud, il 12% dall'India, l'11% dalla Cina, l'8% dal Giappone e il 7% dal Vietnam. Le vergelle importate sono prevalentemente quelle in acciaio a basso tenore di carbonio (50%) e in acciaio legato (42%). In occasione del meeting, Taiwan CSC ha anche annunciato il lancio della nuova tecnologia di laminazione di precisione HCWQ4/A4. Le vergelle prodotte con questa tecnologia sono utilizzate principalmente per gli elementi di fissaggio del settore automobilistico.

In base alle statistiche del Taiwan Industrial Fasteners Institute (TIFI), il peso delle esportazioni di elementi di fissaggio nei primi sette mesi del 2024 ha raggiunto 740.100 tonnellate, con un calo del 2,77% su base annua. Il prezzo unitario medio all'esportazione è stato di 3,5 dollari, con un calo annuale dell'8,05%. Sebbene il peso delle esportazioni di elementi di fissaggio di Taiwan verso la Germania sia diminuito del 13,31%, l'incidenza dell'export verso Stati Uniti, Giappone e Canada è aumentata rispettivamente dell'1,83%, dello 0,40% e del 22,17%. Nel secondo trimestre del 2024, il peso delle esportazioni di elementi di fissaggio di Taiwan nel mondo ha registrato un aumento trimestrale dell'1,6%.

discussions with the designer, the new logo in orange and white colors was finally created.

“We changed our logo from a rounded style to a square design, hoping to present a sense of solidity, solidarity, and teamwork, which we strive to put into practice in every corner of the company,” said Linkwell President Yen.

#### **TAIWAN CSC HOLDS PRODUCTION & SALES MEETING FOR Q4 2024 WITH THE FASTENER INDUSTRY**

*On Sep. 3rd at the important gathering of Taiwanese fastener business owners, the main representatives of Taiwan CSC, new TIFI Chairman Mr. Yung-Yu Tsai, and former TIFI Chairman Mr. Tu-Chin Tsai briefed on the status of global economy and Taiwan fastener industry in front of more than a hundred business owners and professionals working in the fastener, wire rod, surface treatment, and machinery industries.*

*According to the briefings of Taiwan CSC, in the first seven months of 2024, Taiwan CSC imported 277,000 tons of wire rods from around the world, an increase of 34% from 206,000 tons over the same period last year. 33% of the wire rod imports were from Indonesia, 21% from South Korea, 12% from India, 11% from China, 8% from Japan, and 7% from Vietnam. The imported wire rods were mainly made of low carbon steel (accounting for 50%) and alloy steel (42%). At the production & sales meeting, Taiwan CSC also announced the launch of new HCWQ4/A4 precision rolling technology. The wire rods produced with this technology are mainly used for automotive fasteners.*

*According to the statistics from Taiwan Industrial Fasteners Institute (TIFI), the export weight of fasteners in the first seven months of 2024 reached 740,100 tons, a YoY decrease of 2.77%. The average export unit price was USD 3.5, an annual decrease of 8.05%. Although Taiwan's fastener export weight to Germany dropped by 13.31%, the export weights to the U.S., Japan and Canada increased by 1.83%, 0.40% and 22.17% respectively. As of the second quarter of 2024, Taiwan's fastener export weight to the world achieved a quarterly increase of 1.6%.*



**FONTANA GRUPPO**  
FASTENING THE FUTURE

DESIGN AND DURABILITY  
**For reliable  
machines**

Fontana Gruppo has a range dedicated to the agricultural sector, with products that guarantee durability and high-performance.



[www.gruppofontana.it](http://www.gruppofontana.it)

# PLUS® Series

Now **PFAS-free!**

# Target Perfect Friction

- ✓ Stable friction coefficient
- ✓ Multi-tightening
- ✓ UV color tracer
- ✓ Flawless silver finish
- ✓ No stick-slip

**PLUS® XL 2 Silver**  
0.06-0.09\*

**PLUS® VLh 2 Silver**  
0.09-0.14\*

**PLUS® ML 2 Silver**  
0.10-0.16\*

\*ISO 16047

## IN ANTICIPO SULLA REGOLAMENTAZIONE PER RIVESTIMENTI PIÙ ECOLOGICI NOF Metal Coatings presenta la gamma di finiture prive di PFAS

PFAS, o sostanze poli- (o per-) fluoroalchiliche, ampiamente utilizzate in diversi settori industriali, sono ora oggetto di un esame sempre più approfondito a causa della loro presenza duratura nell'ambiente. Un eventuale divieto europeo sui PFAS basati sul REACH, potrebbe entrare in vigore già nel 2027 per specifici segmenti industriali.

A parte il PTFE, un fluoropolimero attualmente classificato come "polimero a basso rischio" dall'Organizzazione per la Cooperazione e lo Sviluppo Economico (OCSE), nei nostri prodotti non vengono utilizzati altri PFAS.

Indipendentemente dalle potenziali restrizioni imposte dalle autorità ambientali sul PTFE, NOF Metal Coatings Group ha colto questa nuova normativa come un'opportunità per sviluppare una nuova generazione di topcoat privi di PFAS, disponibili in tutto il mondo.

### Serie PLUS® senza PFAS

Gli obiettivi ambiziosi di questi sviluppi mirano a offrire ai nostri clienti una nuova gamma di prodotti più rispettosi dell'ambiente, garantendo al contempo le stesse prestazioni tribologiche dell'attuale gamma PLUS®, la nostra gamma di finiture più conosciuta.

- PLUS® XL 2 Silver: COF 0,06 – 0,09 (ISO 16047)
- PLUS® VLh 2 Silver: COF 0,09 – 0,14 (ISO 16047)
- PLUS® ML 2 Silver: COF 0,10 – 0,16 (ISO 16047)

Applicate sui nostri basecoat di zinco lamellare a base acquosa GEOMET®, le nostre alternative PFAS-free al PLUS® XL, PLUS® VLh e PLUS® ML soddisfano o superano i requisiti e le specifiche OEM globali, fornendo al contempo eccezionali proprietà tribologiche, tra cui:

- Serraggio multiplo e serraggio ad alta velocità;
- Compatibilità con vari substrati di accoppiamento (e-coat, alluminio, zinco e acciaio);
- Evitano l'effetto stick slip;
- Tenuta ai test di deserraggio (anche ad alta temperatura – PLUS® VLh 2 Silver e PLUS® ML 2 Silver).

### Miglioramento estetico delle parti rivestite

Per offrire ai nostri clienti i migliori prodotti sul mercato, abbiamo colto questa opportunità per valorizzare l'estetica dei prodotti di questa nuova gamma aggiungendo pigmenti di alluminio, ottenendo così un colore argento uniforme! Questa valorizzazione migliorerà l'aspetto visivo degli assemblaggi in cui gli elementi di fissaggio sono visibili ai clienti.

## AHEAD OF REGULATION FOR MORE ENVIRONMENTALLY FRIENDLY COATINGS NOF Metal Coatings Unveils PFAS-Free Topcoat Range

PFAS, or poly- (or per-) fluoroalkyl substances, widely used in different industrial sectors are now coming under increasing scrutiny due to their long-lasting presence in the environment. A possible European ban on PFASs based on REACH, might come into force as early as 2027 for specific industrial segments.

Apart from PTFE, a fluoropolymer currently classified as a "polymer of low concern" by the Organization for Economic Co-operation and Development (OECD), we do not use any other PFAS in our products.

Regardless of potential restrictions imposed by environmental authorities on PTFE, NOF Metal Coatings Group took this new regulation as an opportunity to develop a new PFAS-free topcoat range generation with worldwide availability.

### PFAS free PLUS® Series

The ambitious objectives of these developments were to be able to offer our customers a new range of more environmentally friendly products, while guaranteeing the same tribological performance as our current PLUS® range, our most popular topcoat range.

- PLUS® XL 2 Silver : COF 0.06 – 0.09 (ISO 16047)
- PLUS® VLh 2 Silver : COF 0.09 – 0.14 (ISO 16047)
- PLUS® ML 2 Silver : COF 0.10 – 0.16 (ISO 16047)

Applied on top of our GEOMET® waterborne zinc flake basecoats, our PFAS-free alternatives to PLUS® XL, PLUS® VLh, and PLUS® ML meet or exceed the global OEM requirements and specifications while providing outstanding tribological properties including:

- Multi-tightening and high-speed tightening;
- Compatibility with various mating substrates (e-coat, aluminum, zinc, and steel);
- Stick slip avoidance;
- Behavior in loosening tests (including at high temperature – PLUS® VLh 2 Silver and PLUS® ML 2 Silver).

### Improved aesthetics of coated parts

To offer our customers the best products on the market,



## LA VOSTRA SOSTENIBILITÀ CON SACMA

Risparmio di Energia e di Spazio, Fabbrica Pulita, Riduzione dei Materiali in Corso di Lavorazione (semilavorati), Ambiente di Lavoro Ideale

www.sacmagroup.com



COMBinate DOPPIO COLPO

COMBinate A 5 E 6 STAZIONI

Le nostre macchine combinate All in One aumentano considerevolmente la vostra sostenibilità.

### All in One = basso impatto ambientale

**Risparmio di Energia:** la potenza installata per produrre viti e bulloni con processi separati di stampaggio, puntatura, lavaggio, rullatura, e movimentazione dei pezzi è più del doppio di quella installata sulle presse combinate Sacma per produrre gli stessi particolari.

**Risparmio di Spazio:** le nostre macchine Combinate occupano 4 volte meno spazio che le linee tradizionali di produzione costituite da più macchine.

**Fabbrica Pulita:** dal filo al prodotto finito con una sola macchina perfettamente isolata ed insonorizzata.

**Eliminazione dei Semilavorati:** non vi sono più semilavorati da movimentare da una macchina all'altra, e non è più necessario il lavaggio dei pezzi. Si riduce così notevolmente l'impatto ambientale del processo di produzione.

**Miglioramento dell'ambiente di lavoro:** l'uso di una sola macchina migliora notevolmente la sicurezza sul lavoro. Si evitano tutte le inefficienze e i rischi connessi agli spostamenti richiesti in caso di un processo produttivo con più macchine.

**Fornitore sostenibile:** Sacma è tra le aziende nel mondo più sostenibili tra i produttori di macchinari industriali. Tutto il processo di produzione è integrato e sotto controllo. Come to visit us!



KSP12-R  
Combinata Doppio Colpo



SP18  
Combinata a 5 stazioni



Sacma Limbiate S.p.A.  
Viale Dei Mille 126-128 • 20812 Limbiate (MB) - ITALY  
Ph. +39 0299 4521 • info@sacmalimbiate.it

Oltre all'estetica migliorata grazie alla presenza di pigmenti di alluminio nel rivestimento, tutti e tre i nuovi topcoat PFAS-free includeranno pigmenti fluorescenti per facilitare l'identificazione positiva - una caratteristica esclusiva dei topcoat del Gruppo NOF Metal Coatings.

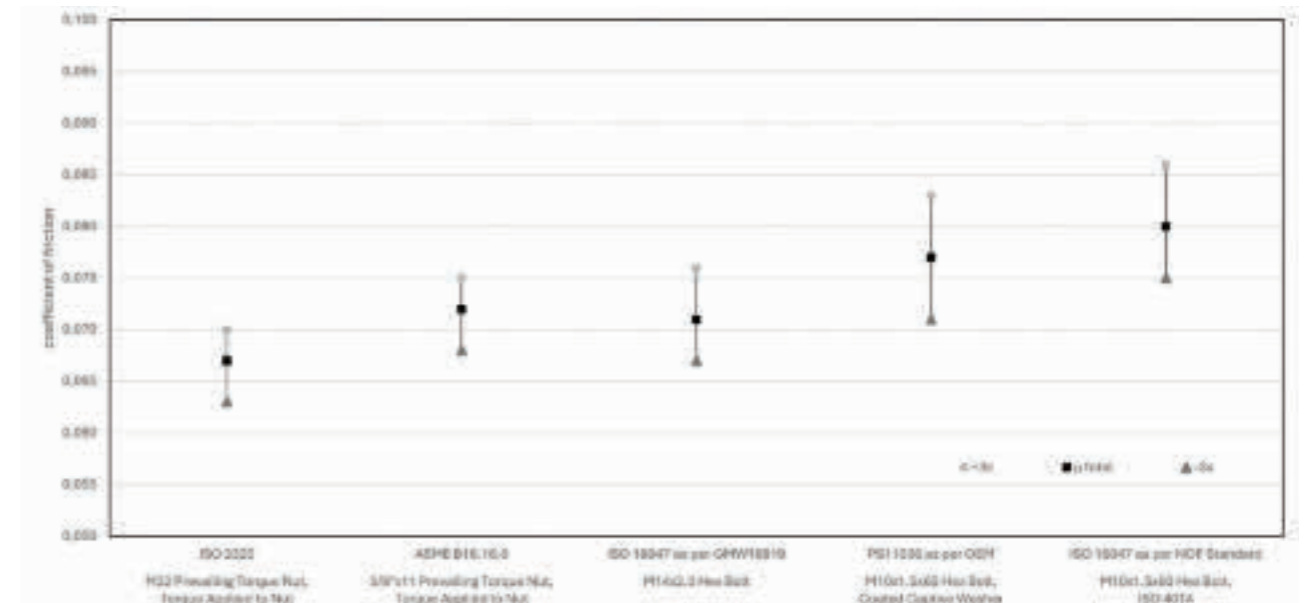
### In cammino verso un futuro più verde

Nel frattempo, nei nostri laboratori di ricerca e sviluppo, i nostri teams continuano a lavorare su rivestimenti privi di PFAS e sistemi GEOBLACK®, con l'aggiunta di topcoat neri alla nostra gamma PLUS® PFAS-free, per essere pronti prima della fine dell'anno!

*we have taken this opportunity to enhance the aesthetics of the products in this new range by adding aluminum pigments, thus obtaining a uniform silver color! This enhancement will improve the visual appearance of assemblies where fasteners are visible by customers. In addition to the improved aesthetics with aluminum pigments in the coating, all three new PFAS-free topcoats will include fluorescent pigments for ease of positive identification - a feature unique to NOF Metal Coatings Group topcoats.*

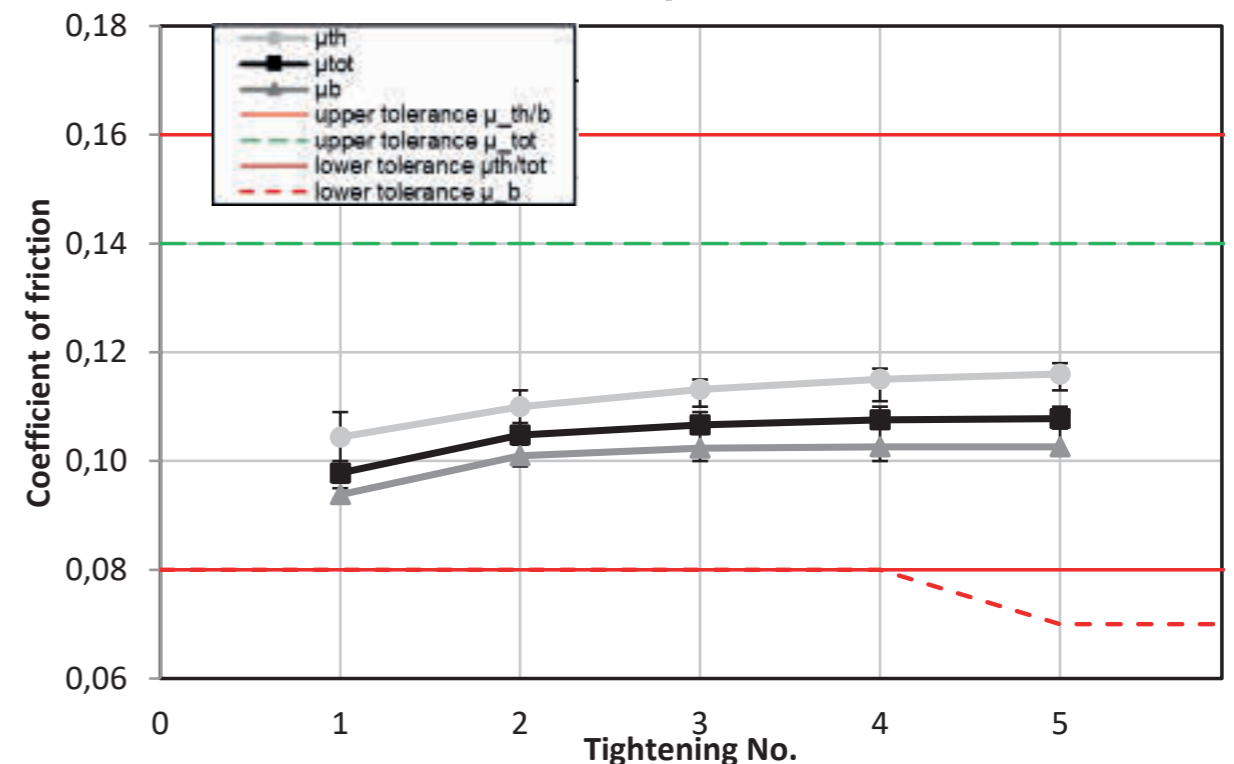
### On the road to greener future

*Meanwhile, in our R&D laboratories, our teams are continuing to work on PFAS-free coatings and GEOBLACK® systems, with the addition of black topcoats to our PFAS-free PLUS® range to be ready before the end of the year!*



PLUS® XL 2 Silver coefficiente di attrito secondo diversi standard

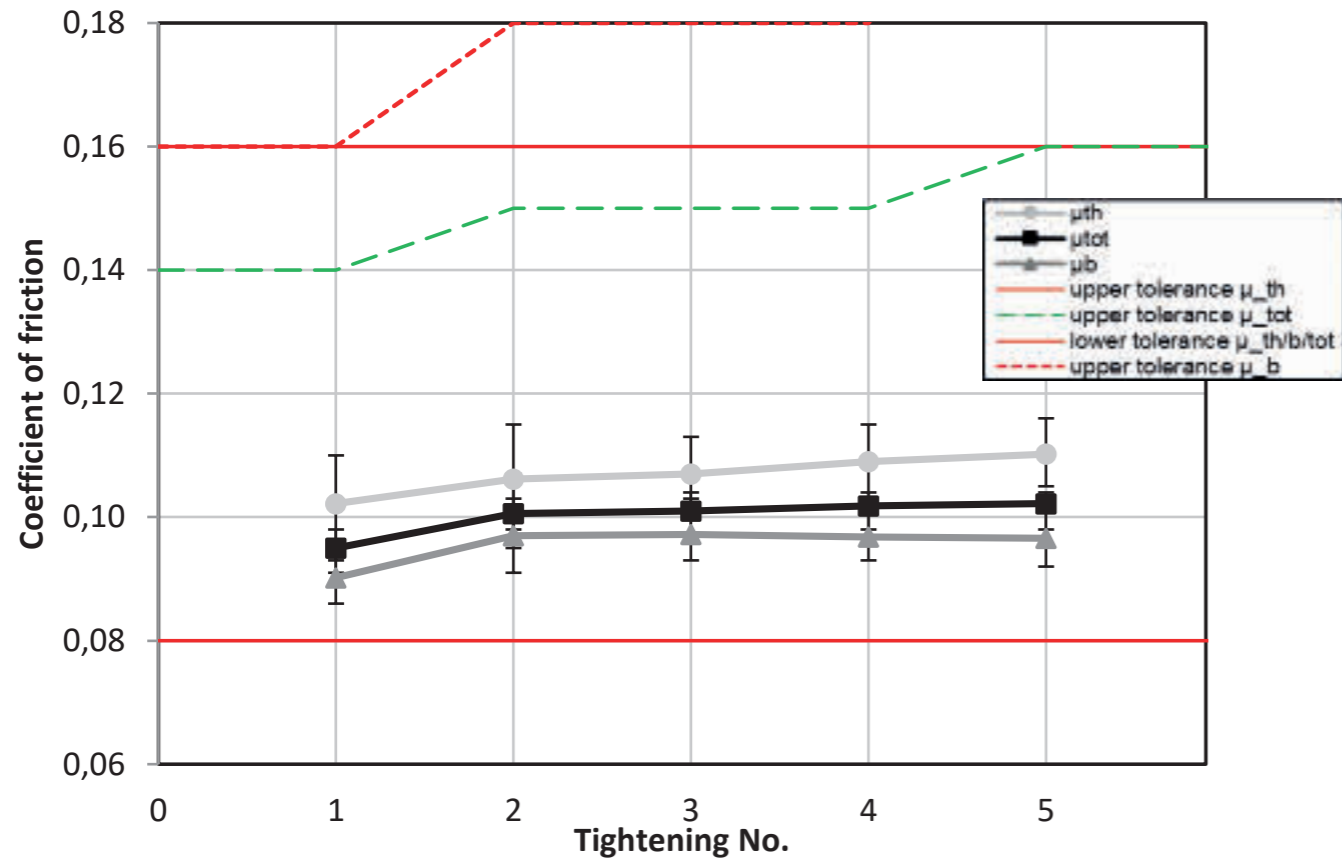
PLUS® XL 2 Silver coefficient of friction according to different standards



PLUS® VLh 2 Silver applicato su E-coat (MBN 50544) / PLUS® VLh 2 Silver against E-coat (MBN 50544)



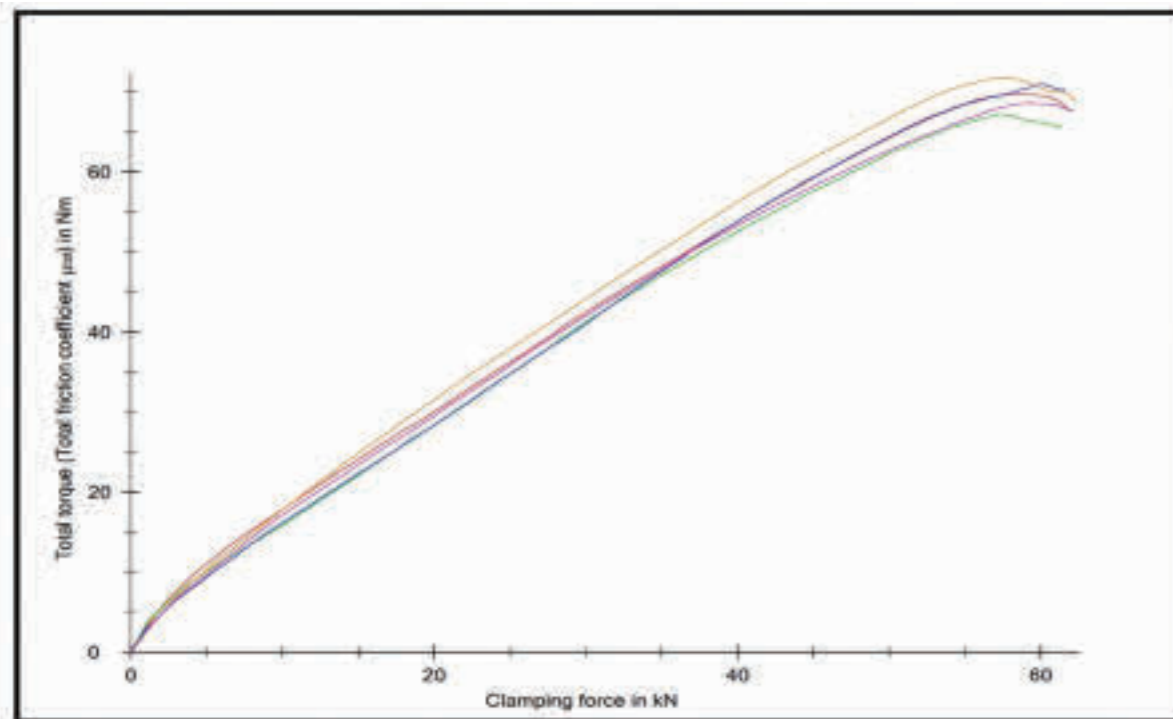




PLUS® VLh 2 Silver applicato su alluminio (MBN 50544) / PLUS® VLh 2 Silver against aluminum (MBN 50544)



Viti M10 rivestite con la nuova generazione di topcoat PLUS® Silver PFAS-free  
M10 screws coated with new generation of PFAS free PLUS® Silver topcoats



PLUS® ML 2 Silver test stick-slip a 300 giri/min. su E-coat (vite flangiata M10)  
PLUS® ML 2 Silver chatter (stick-slip) testing @300RPM to yield against E-coat (M10 Flange Bolt)

40 years of excellence  
**TECNO IMPIANTI**  
1979-2019

In-Line Wire Drawers

Wire Drawing Bullblocks

Power-Driven Uncoilers

TECNO IMPIANTI S.r.l. Valgrehentino LC - ITALY  
PH: +39 0341 604801  
info@tecnoimpianti-italy.com

[www.tecnoimpianti-italy.com](http://www.tecnoimpianti-italy.com)

# ITALIAN FASTENERS

IL PRIMO PERIODICO ITALIANO DI VITERIA E BULLONERIA / THE FIRST ITALIAN FASTENER MAGAZINE

Trimestrale d'informazione  
sul mercato della viteria e bulloneria  
a cura dell'UPIVEB  
(Unione Produttori Italiani Viteria e Bulloneria)

Quarterly magazine on the fastener market  
published by UPIVEB  
(Italian Association of Fastener Manufacturers)  
Tiratura di 8000 copie

This issue has been edited in 8000 copies

Registrato il 23/7/1994  
presso la Cancelleria del Tribunale di Milano n°416  
Registered on July 23, 1994 n°416 at the Court of Milan  
Spedizione in abbonamento postale - 70% Filiale di Milano

Anno XXX - n. 93 - Settembre 2024

DIRETTORE RESPONSABILE  
EDITOR

Marco A. Guerritore

SEGRETERIA  
EDITORIAL OFFICE

Francesca Crisi

IMPAGINAZIONE  
PAGING

Marzia Carozzi

TRADUZIONI  
TRANSLATIONS  
Team Lingue - Merate (LC)

FOTOGRAFIE  
PHOTOS  
immagini concesse dagli Autori

HANNO COLLABORATO A QUESTO NUMERO  
COLUMNISTS OF THIS ISSUE

Laurence Claus, Luca Panzeri,  
Francesca Crisi, Giorgio Donati,  
Fastener World, Marco A. Guerritore,  
Marco Sargenti, Massimiliano Testa,  
Sergio Milatias,

EDITORE  
PUBLISHERS  
PROMOZIONE E PUBBLICITÀ  
PROMOTION AND ADVERTISING

Editoriale UPIVEB  
P.zza Della Repubblica, 10 - 20121 Milano  
Tel. 02.6572925 - Fax 02.6572897

STAMPA  
PRINTED BY  
Mariani Tipolitografia  
Via Mentana, 44 - 20851 Lissone (MI)

La Redazione si riserva la facoltà di tagliare, modificare e/o non pubblicare gli articoli ricevuti, sulla base delle proprie esigenze editoriali, senza obbligo di preavviso agli Autori.

The Editorial staff reserves the right to shorten, edit and/or not publish the articles submitted, based on their editorial requirements, without consulting the authors beforehand.

[www.upiveb.org](http://www.upiveb.org)

La riproduzione degli articoli, anche parziale, è permessa solo citando la fonte. I manoscritti e le fotografie non verranno restituiti. Gli articoli pubblicati, anche a carattere scientifico, rispecchiano soltanto il pensiero degli autori e non comportano responsabilità della direzione.

The reproduction of articles and excerpts is allowed only when the source is mentioned. Manuscripts and pictures will not be returned. All published articles, including those with scientific contents, do only reflect the author's opinion and do not involve in any case the publisher's responsibility.

## ASSOCIATI ORDINARI



## ASSOCIATI SOSTENITORI





BORN TO  
RACE BEYOND  
ALL LIMITS.



**AGRATI PERFORMANCE:** the new business unit dedicated to developing, producing, and delivering cutting-edge solutions for the world of racing, sports, and supercars.

The mission is to ensure unparalleled reliability and high performance both on the road and on the track.



SCAN TO  
DISCOVER MORE

